



**ТОРГОВОЕ ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВО РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
В СОЕДИНЕННОМ КОРОЛЕВСТВЕ ВЕЛИКОБРИТАНИИ И СЕВЕРНОЙ
ИРЛАНДИИ**

ПУТЕВОДИТЕЛЬ ДЛЯ БИЗНЕСА:

ВЕЛИКОБРИТАНИЯ – ТОРГОВЫЙ ПАРТНЕР РОССИИ



ЛОНДОН

Июнь, 2014 год

О Г Л А В Л Е Н И Е

1. Деловой климат Великобритании.....	3
2. Информация о контактных данных дипломатических представительств в Великобритании	5
3. Обзор нормативно-правовой базы и предпринимаемых мер в области государственного регулирования внешнеэкономической и инвестиционной деятельности Великобритании.....	6
3.1. основополагающие нормативные правовые акты, регулирующие.....	6
3.2. Таможенный тариф.	8
3.3. Законодательство об иностранных инвестициях.....	9
3.4. Валютное регулирование.	12
3.5. Регулирование свободных (особых) экономических зон	13
4. Рекомендации для экспортеров.....	14
4.1. Перспективные направления расширения российского экспорта.....	14
4.2. Действующие торговые ограничения.....	16
4.3. Особенности таможенно-тарифного регулирования при импорте в Великобританию	18
4.4. Особенности таможенных процедур при импорте в Великобританию.....	19
4.5. Нетарифные меры и техническое регулирование	25
4.6. Валютно-финансовое регулирование при импорте в Великобританию.....	26
4.7. Основные логистические маршруты	28
5. Рекомендации по доступу на рынок Великобритании	31
5.1. Общие положения по доступу на рынок.....	31
5.2. Организационно-правовые формы ведения коммерческой деятельности ...	32
5.3. Открытие представительства/отделения иностранного юридического лица в Великобритании	34
6. Информация о защите прав экспортеров в Великобритании.....	37
6.1. Способы защиты прав экспортеров в Великобритании, урегулирования и разрешения коммерческих споров, порядок рассмотрения споров экономического характера (внесудебный и судебный)	37
6.2. Юридические и адвокатские конторы Великобритании по защите прав экспортеров с указанием их контактных данных.	38
7. Информация о возможности проверки деловой репутации в Великобритании, включая организации, занимающиеся проверкой деловой репутации юридических и физических лиц	39
8. Перечень наиболее крупных дистрибьюторов различных видов товаров	41
9. Специфические особенности ведения бизнеса в Великобритании, включая культурные и деловые аспекты.....	46

1. Деловой климат Великобритании

Великобритания входит в десятку наиболее развитых стран мира, при этом ее население составляет менее 1% от мирового (63,7 млн. человек). Страна производит порядка 3,2% общемирового ВВП (по паритету покупательной способности национальной валюты) и занимает 8-е место в мире по его объёму (2,5 трлн. долл. США). Доля Великобритании в мировой торговле за последнее десятилетие снижалась и составляет в экспорте товаров 2,6%, в их импорте – 3,8% (11-ое и 6-ое место в мире, соответственно).

В 2013 г. британская экономика начала выходить из кризиса – темпы роста составили 1,9%, превысив прогноз. Серьезное влияние на развитие экономики оказало снижение кредитного рейтинга Великобритании в начале 2013 г. (впервые с 1978 г.) на одну ступень (с наивысшего AAA до отметки AA1) из-за неблагоприятного прогноза по росту британской экономики. В июне 2014 г. рейтинг был подтвержден на уровне AA1 со стабильным прогнозом. Несмотря на лишение Великобритании наивысшего рейтинга, кредитоспособность Великобритании остается высокой, что обеспечивается за счет диверсификации экономики, политической и социальной стабильности, благоприятной структуры долга и сохраняющегося спроса на государственные облигации.

В структуре британской экономики *ведущим сектором* является сфера услуг (создает 75,8% ВВП). Лидирующее положение в ней занимают финансовые и бизнес-услуги (29,2% ВВП), определяющие специализацию страны в системе международных экономических отношений. Вторым по значимости сектором британской экономики является промышленность (17,2% ВВП). Она представлена обрабатывающей отраслью (11,2% ВВП), горнодобывающим производством (2,9% ВВП), водо-, электро-, газоснабжением (3,1% ВВП).

В рейтинге конкурентоспособности Всемирного экономического форума в 2013 г. Великобритания заняла десятое место. О наиболее *сильных сторонах экономики и делового климата* Великобритании свидетельствуют следующие индикаторы:

- экономическая эффективность. По этому критерию Великобритания находится на 4-ом месте в мире, в т.ч. по технологическому оснащению она находится на 4 месте; по эффективности рынка труда - на 5-ом, намного опережая европейские страны; по емкости внутреннего рынка - на 6-ом месте; уровню образования – на 17-ом; по уровню развитости товарных – на 14-ом и финансовых рынков – на 15 месте;

- инновационные факторы. По этому критерию Великобритания занимает 10-е место (до кризиса – 17-е место), в том числе по степени развития бизнеса – на 9-ом, внедрения новшеств – на 12-ом;

- базовые факторы. По этой группе индикаторов Великобритания на 24-ом месте, в т.ч. по степени диверсификации инфраструктуры – на 8-ом, развитости общественных и частных институтов – на 12-ом, здравоохранения и начального образования – на 16-ом, макроэкономической стабильности – на 115-ом.

Как показывает сравнение индикаторов конкурентоспособности британской экономики в периоды до 2008 г. и после, Великобритания, занимая 10-е место в рейтинге, смогла существенно улучшить свои позиции по инновационным и базовым факторам. По группе критериев, характеризующих эффективность экономики, Великобритании еще не удается достичь докризисного уровня.

К **проблемным факторам** ведения бизнеса в Великобритании, как до кризиса, так и в настоящее время, относятся:

- доступность финансовых ресурсов (в докладе 2013-14 гг. 20,7% респондентов отметили этот фактор, как наиболее проблемный, до кризиса - 9,2%);
- уровень налогообложения (11%);
- неэффективность госуправления и бюрократия (11%);
- уровень квалификации персонала (9,2%);
- налоговое регулирование (8,9%);
- возможность внедрения инноваций (8,4%);
- недостаточно развитая инфраструктура (7,8%);
- ограничения на рынке труда (6,7%);
- низкий уровень трудовой этики (5,9%);
- нестабильность стратегического развития (5,8%);
- инфляция (5,8%).

В то же время, ряд факторов утратил свою важность, например, такие как, коррупция (0,9%), валютное регулирование (0,5%), уровень преступности (0,1%).

Великобритания открыта для бизнеса. В условиях нестабильного роста мировой экономики, британское правительство делает упор на активизацию внешнеэкономической дипломатии, на создание в стране благоприятного делового климата и на расширение британского экспорта.

В Великобритании находятся важнейшие **товарные и фондовые площадки мира**. Среди них – Лондонская фондовая биржа, Лондонская биржа металлов, Международная нефтяная биржа, Балтийская биржа (торговля судами) и Лондонская международная биржа финансовых фьючерсов и опционов. Страна удерживает лидирующее место в мире по торговле основными металлами (90% продаж, 2013 г.), по объемам фрахтования судов (50%).

Великобритания сохраняет доминирующее положение на мировом рынке **финансовых услуг** и является лидером в их мировом экспорте. Здесь осуществляется две трети мировой торговли международными облигациями, две пятых – иностранными активами, более трети валютных операций, осуществляется пятая часть международных заимствований.

В Лондонском Сити, занимающем примерно одну квадратную милю, расположены **офисы более 250 иностранных банков** (треть из них банки стран еврозоны), это больше, чем в любом другом финансовом центре мира. Они управляют половиной активов банковского сектора Великобритании, оцениваемого в 8 трлн.ф.ст.

Лондон – **важнейший спотовый рынок золота**, он также лидирует в области управления активами, а лондонский валютный рынок – крупнейший в мире.

Совокупность юридических, бухгалтерских, управленческих и консалтинговых услуг притягивает в Лондон инвесторов и клиентов со всего мира. На Великобританию приходится 27% европейского **консультационного рынка услуг**. Британский рынок лизинговых услуг (включая лизинг самолетов, медицинского оборудования) и потребительского кредита – крупнейший в Европе.

Великобритания является ведущим европейским и третьим мировым **страховым рынком**. Лондон является основным центром перестрахования.

В стране работает порядка 20 тыс. аудиторских компаний, офисы более 200 иностранных юридических компаний находятся в Великобритании. По мнению экспертов, прозрачное и гибкое **британское право** удовлетворяет требованиям современного бизнеса, поэтому британское законодательство широко используется

при подготовке международных контрактов, а Великобритания стала одним из центров решения проблемных коммерческих вопросов (более 5 тыс. международных споров ежегодно).

Великобритания сохраняет ведущие позиции на мировом рынке *капитала*. Она располагает огромными инвестициями за рубежом, по размерам своих активов и оборотов многие британские компании лидируют среди компаний из Западной Европы, Японии и США. Из 500 ведущих компаний мира (по списку журнала «Форчун») 26 фирм – британские.

В 2013 г. *товарооборот британской торговли* вырос по сравнению с 2012 г. на 9%, при этом экспорт - на 18%, а импорт увеличился на 3%. Основными статьями товарного экспорта Великобритании в 2013 г. были механическое оборудование (13,7% британского экспорта или 42 млрд.ф.ст.), электрические машины (8,2%, 25 млрд.ф.ст.), автомобили (8,1%, 25 млрд.ф.ст.), продукция фармацевтики (7%, 21 млрд.ф.ст.). Основными статьями британского импорта являются продукция обрабатывающей промышленности, топливо, сельскохозяйственная продукция.

Главным торговым партнером Великобритании является ЕС, на который в 2013 г. пришлось 52% британского товарооборота, в том числе 51% экспорта и 53% импорта. Ведущими партнерами являются Германия (12,2% внешнеторгового оборота Великобритании), США (9,9%), Нидерланды (8,2%), Франция (6,7%) и Китай (6,1%).

Доля России в британском внешнеторговом товарообороте в 2013 г. составила 1,7%. Россия является одним из важных внешнеэкономических партнеров Великобритании и занимает 14 место по объему товарооборота среди ее основных стран-контрагентов.

2. Информация о контактных данных дипломатических представительств в Великобритании

Посольство РФ в Великобритании

Embassy of the Russian Federation in the UK
6/7 Kensington Palace Gardens,
London W8 4QP
Tel.: 44 (0) 207 229 6412, 44 (0) 207 229 7281
www.rusemb.org.uk
Youtube: www.youtube.com/russianembassy
Twitter: www.twitter.com/russianembassy

Консульский отдел Посольства России в Великобритании

Consulate
6 Kensington Palace Gardens,
London W8 4QX
Tel.: 44 (0) 203 668 7474
www.rus.rusemb.org.uk/consulate

Торговое представительство России в Великобритании

Trade Delegation of the Russian Federation in the UK
32-33 Highgate West Hill,
London N6 6NL
Tel. 44 (0) 208 340 4491
www.rustrade.org.uk

3. Обзор нормативно-правовой базы и предпринимаемых мер в области государственного регулирования внешнеэкономической и инвестиционной деятельности Великобритании

3.1. основополагающие нормативные правовые акты, регулирующие внешнеторговую деятельность

Нормативные акты, регулирующие импорт товаров в Великобританию, как правило, принимаются Парламентом Великобритании с целью имплементации правил и директив Совета Европейского Союза (ЕС) во внутреннее законодательство страны.

Государственное регулирование внешнеторговой деятельности осуществляется с применением таможенно-тарифных, нетарифных мер, технических барьеров (стандарты, нормы, правила), других регуляторов (например, страхование и кредитование экспортных поставок).

Основой таможенного законодательства Великобритании является Таможенный кодекс Евросоюза 1992 года (Директива ЕС № 913/92 от 12 октября 1992 г.) с последующими изменениями, положения которого полностью инкорпорированы в национальное законодательство на уровне статутного права и подлежат применению на всей территории Великобритании.

Импортное регулирование.

В сфере тарифного регулирования импорта базовым документом является Интегрированный тариф Великобритании (Integrated Tariff of the United Kingdom), который включает в себя Единый таможенный тариф Европейского союза, систему статистической номенклатуры, а также систему гармонизированного описания и кодирования товаров, разработанную в рамках Совета по таможенному сотрудничеству. В Великобритании применяют номенклатуру товаров, ставки таможенных пошлин и процедуры, аналогичные принятым в странах-членах ЕС.

Эффективности импортных операций способствует включение в британское законодательство общепринятых в ЕС импортных таможенных процедур (Директива ЕС № 3285/94 от 22 декабря 1994 г. с последними изменениями), предусматривающих таможенное декларирование и режим «ввоза» товаров на таможенную территорию.

Экспортное регулирование.

Законодательство Великобритании об экспорте основывается на общих правилах ЕС для экспорта (Common rules for exports) (Директива ЕС № 2603/69 от 20 декабря 1969 г. с последующими изменениями); правилах по гарантиям экспортного кредитования (Директива ЕС № 98/29/ЕС от 7 мая 1998 г.), а также на ряде директив ЕС в области экспортного контроля.

Экспорт из Великобритании также осуществляется без ограничений, за исключением определенных товаров, попадающих под систему экспортного контроля и лицензирования, в числе которых:

- промышленные товары, которые можно использовать в военных целях, хотя они первоначально не были специально предназначены для таких целей (например, компьютеры, электрооборудование и контрольно-измерительные приборы, станки, оборудование в области связи, радиолокационные установки и гражданские самолеты);

- военное оборудование, например, оружие, боеприпасы, бомбы, танки, оборудование в области тепловидения, военные самолеты и корабли, промышленные товары, специально предназначенные для военных целей;

- товары, связанные с производством ядерного оружия, включая ядерные материалы, ядерные реакторы и оборудование для обработки ядерных материалов;

- исходные элементы химических боеприпасов;
- антиквариат и произведения искусства;
- некоторые изделия из стали, экспортируемые в США.

Заявки на получение экспортных лицензий в ряд стран подлежат прохождению специальных процедур, которые отражают, в частности, озабоченность Великобритании в отношении распространения ядерного оружия. Перечень таких стран содержится в Положении об экспортном контроле и публикуется Службой экспортного контроля для распространения среди британских экспортеров.

Также в системе импортно-экспортного регулирования на основе соответствующих положений соглашений ВТО принят ряд директив по защите экспортеров и внутреннего рынка ЕС, основными из которых являются: директива по защите от торговых барьеров (Директива ЕС № 3286/94 с последующими изменениями), положения по применению антидемпинговых мер (Директива ЕС № 384/96 от 22 декабря 1995 г. с последующими изменениями), меры по противодействию запрещенным субсидиям (Директива ЕС № 2026/1997 от 6 октября 1997 г. с последующими изменениями) и др.

Антидемпинговые, компенсационные и защитные меры.

Важным инструментом торговой политики Великобритании, применяемым в целях поддержки национальных производителей и экспортеров, являются антидемпинговые, компенсационные и защитные меры. При этом, учитывая, что Великобритания является членом Европейского союза, в соответствии с договоренностями, зафиксированными в Соглашении от 2 мая 1992 г. «О принципах создания единого внутреннего рынка ЕС», урегулирование торговых споров с третьими странами осуществляется на уровне ЕС. Среди защитных мер важная роль отводится также экологическим требованиям, стандартам и вопросам упаковки и маркировки товаров.

Положения ВТО об антидемпинговых мерах были инкорпорированы в законодательство Евросоюза посредством принятия Директивы от 22 декабря 1995 г. № 384/96 «О защите против демпингового импорта из стран, не являющихся членами Европейского сообщества» с последующими изменениями и дополнениями.

Органом, осуществляющим в соответствии с законодательством Великобритании и ЕС функции по контролю и надзору в области таможенного дела, а также специальные функции по борьбе с контрабандой, иными преступлениями и административными правонарушениями является Королевская служба доходов и таможни (HM Revenue & Customs, HMRC, <http://www.hmrc.gov.uk>). В полномочия Службы также входят функции контроля и надзора за соблюдением законодательства о налогах и сборах, за правильностью исчисления, полнотой и своевременностью внесения в соответствующий бюджет налогов, сборов и иных обязательных платежей. Служба находится в подчинении Минфина Великобритании (HM Treasury). В число ее функций, наряду со сбором налогов и акцизов, входят:

- взимание таможенных пошлин и охрана границ, включая защиту британского общества от нелегального ввоза лекарственных средств, спиртных напитков, табака и табачных изделий, уклонения от уплаты налогов;
- применение тарифных мер от имени и по поручению уполномоченных министерств;
- ведение ТН ВЭД;
- осуществление импортно-экспортного контроля;
- сбор статистических данных по внешней торговле.

Наряду с HMRC вопросами, связанными с экспортом и импортом товаров

занимаются:

- Министерство Великобритании по делам бизнеса, инноваций и профессиональной подготовки (BIS)¹ в лице Службы экспортного контроля BIS (Export Control Organisation of the Department for Business, <https://www.gov.uk/government/organisations/export-control-organisation>), а также Управления импортного лицензирования BIS (Import Licensing Branch), отвечающего за осуществление лицензионной политики в Великобритании;

- Министерство по делам окружающей среды, продовольствия и развития сельских районов (Department for Environment, Food & Rural Affairs - DEFRA) – отвечает за импорт продуктов животного происхождения, растений и продуктов растительного происхождения;

- Агентство по продовольственным стандартам (Food Standards Agency) – проводит мониторинг возможного влияния импорта продовольственных товаров в Великобританию на здоровье граждан. Агентство имеет специальные полномочия в отношении импортной политики применительно к продуктам рыболовства, моллюсков и продовольствия неживотного происхождения. Агентство предоставляет участникам внешнеторговой деятельности информацию об общих положениях нормативного правового регулирования при импорте и экспорте продовольственных товаров, импортных и экспортных процедурах, запрещенных и ограниченных к ввозу товаров, вопросах лицензирования.

На сайте www.gov.uk размещена подробная информация об экспортном регулировании, включая полный список товаров, подлежащих экспортному контролю.

3.2. Таможенный тариф.

Интегрированный тариф Великобритании² (Integrated Tariff of the United Kingdom) включает в себя Единый таможенный тариф Европейского союза, систему статистической номенклатуры, а также систему гармонизированного описания и кодирования товаров, разработанную в рамках Совета по таможенному сотрудничеству. В Великобритании применяют классификацию номенклатуры товаров, ставки таможенных пошлин и процедуры, аналогичные принятым в странах-членах ЕС.

Классификация товаров, перемещаемых через границы Великобритании необходима, в первую очередь, для определения мер контроля и размера подлежащих уплате пошлин, а также проверки правильности заполнения таможенной декларации. Даже если таможенную декларацию от имени импортера представляет таможенный агент, импортер в соответствии с законодательством обязан удостовериться в правильности классификации ввозимых товаров. Неверная классификация может привести к задержкам в таможенном оформлении и перемещении товаров, переплатам, а также к штрафным санкциям. При этом классификация товаров в соответствии с Тарифом, помимо определения размера подлежащих уплате пошлин, необходима импортеру для установления:

¹ Необходимо отметить, что в целях оказания содействия участникам ВЭД BIS периодически издает уведомления для импортеров, в которых содержится информация об изменениях в законодательстве, введении или устранении защитных мер в отношении торговли отдельными товарами, а также об изменениях в процедурах таможенного контроля при импорте-экспорте товаров. Данные уведомления размещены в Интернете и доступны всем пользователям в режиме он-лайн по адресу: <https://www.gov.uk/export-and-import-licences-for-controlled-goods-and-trading-with-certain-countries>

² Далее по тексту именуется «Тариф».

- возможности применения отсрочки уплаты пошлин³;
- возможности уплаты пошлин в пониженном размере (preferential duty rates);
- необходимости получения импортной лицензии⁴;
- возможной необходимости уплаты акцизов или антидемпинговой пошлины;

Импорт многих видов товаров подлежит специальному контролю, например, таких, как товары, подпадающие под действие Общей аграрной политики ЕС (Common Agricultural Policy, CAP), либо товаров, к которым применяются антидемпинговые или тарифные квоты. Таким образом, корректная классификация дает возможность импортёру заранее выяснить, применяются ли данные квоты в отношении ввозимых товаров.

Тариф состоит из 3 основных разделов:

1 раздел содержит базовую информацию для импортеров и экспортеров (схемы таможенных льгот, контактные адреса министерств и организаций, регулирующих таможенные вопросы, разъяснения в области взимания акцизов и др.);

2 раздел содержит торговое статистическое описание порядка 16 500 кодов товарной номенклатуры с указанием ставок таможенных пошлин;

3 раздел представляет собой инструкцию для импортеров и экспортеров по оформлению импорта и экспорта товаров, включая образцы форм, заполнение которых необходимо для прохождения таможенных процедур, коды стран, перечень морских и авиационных портов и т.п.

Коды товарной номенклатуры, содержащиеся во 2 разделе Тарифа, используется HMRC с целью определения класса импортируемых товаров. Как правило, код товарной номенклатуры представляет собой десятизначный номер, некоторые виды товаров обозначаются четырнадцатизначным кодом. Каждому коду товара соответствует определенная ставка таможенной пошлины, поэтому, классифицируя товар в соответствии кодом, важно, чтобы код четко совпадал с описанием товара. При импорте товаров из стран, расположенных за пределами ЕС, в документах необходимо указывать полный код товарной номенклатуры, тогда как для перемещения товаров, происходящих из стран ЕС достаточно указания восьмизначного кода.

HMRC использует сведения о классификации товаров, в том числе для сбора статистических данных о торговле.

С более подробной информацией о классификации импортируемых товаров и о Тарифе можно ознакомиться на интернет-сайтах ЕС, Правительства Великобритании и HMRC по адресам: <https://www.gov.uk/trade-tariff>; <https://www.gov.uk/classification-of-goods>, <https://www.gov.uk/finding-commodity-codes>; http://customs.hmrc.gov.uk/channelsPortalWebApp/channelsPortalWebApp.portal?_nfpb=true&_pageLabel=pageImport_ShowContent&id=HMCE_PROD_010642&propertyType=document/

3.3. Законодательство об иностранных инвестициях

Великобритания имеет один из самых привлекательных инвестиционных режимов среди развитых стран мира. Она также является мировым лидером по количеству заключенных соглашений об избежании двойного налогообложения с иностранными государствами.

³ Отсрочка уплаты пошлин может применяться при ввозе определенных видов товаров.

⁴ Получение импортной лицензии необходимо, например, при импорте животных и растений.

Приоритетом инвестиционной политики британского правительства в пост-кризисный период является привлечение долгосрочных прямых иностранных инвестиций для реализации капитальных проектов в различных отраслях экономики страны, в особенности в части развития инновационных направлений и модернизации национальной инфраструктуры.

Основная работа правительства Великобритании по привлечению иностранных компаний и инвесторов в страну проводится в части улучшения инвестиционного климата в стране и создания благоприятной деловой среды для организации, развития бизнеса и внедрения инноваций. К таким мерам относятся: снижение бюрократического давления на бизнес, упрощение процедур регистрации бизнеса, снижение налогов, введение льгот для инновационных компаний и пр.

Действенным инструментом при осуществлении некоторых инвестиционных проектов считаются двусторонние инвестиционные соглашения, число которых с участием Великобритании в настоящее время составляет более 100.

С точки зрения *отраслевого деления* исходящих британских инвестиций, наибольшая их часть традиционно приходится на сектор услуг (в основном, финансовые и информационно-телекоммуникационные услуги), а также на такие отрасли, как добыча полезных ископаемых, химическая промышленность и фармацевтика.

В отношении исходящих инвестиций можно констатировать, что в Великобритании в данной области на протяжении последних 30 лет фактически отсутствует четкая система регулирования. При этом, такая позиция сменяющих друг друга правительств является принципиальной: по мнению руководства страны, полная открытость как в части входящих, так и исходящих инвестиций, является лучшей политикой. В подтверждение этому, например, правительство приветствовало решение некоторых компаний, таких, как «Dyson» по переводу некоторых своих подразделений в страны с меньшим уровнем издержек, с учетом того, что данный шаг обеспечил дальнейшее развитие компании и повысил ее конкурентоспособность. При этом ключевые технологии компании все же были оставлены в Великобритании.

Специфика регулирования портфельных инвестиций (фондового рынка) в Великобритании заключается в том, что государство участвует в нем только посредством обеспечения соответствующей нормативной базы. Непосредственное регулирование осуществляется специальными органами, большинство из которых представляют собой независимые саморегулируемые организации и уполномоченные биржи.

В Великобритании не имеется специального законодательного акта об иностранных (входящих) инвестициях. Иностранные инвесторы в Великобритании свободны в выборе места вложения своего капитала на территории страны. В стране действует либеральное законодательство, регулирующее деятельность компаний, которое устанавливает четкую и достаточно простую систему их регистрации. В частности Закон о компаниях 2006 года (Companies Act 2006) также не содержит ограничений на участие иностранного капитала, основанных на национальном признаке. Создание и деятельность компаний, в том числе с иностранным участием, осуществляется в рамках единой системы государственного регулирования.

Для осуществления деловой активности на территории Великобритании установлен единый нормативный правовой режим, предусматривающий для всех компаний и их представительств общие условия регистрации, не зависящие от национального признака.

Однако необходимо отметить достаточно высокий уровень требований к компаниям, осуществляющим свою деятельность на финансовом рынке страны, в частности, в области обеспечения прозрачности своей деятельности и финансовой отчетности.

В Великобритании не имеется целевых барьеров для иностранных участников по движению капитала или вывоза прибыли из страны. Ограничения могут вводиться на основании положений директив и постановлений ЕС и не являются самостоятельным решением правительства страны.

В отношении иностранных компаний или британских компаний с иностранным участием, как правило, действует тот же правовой режим, что и для обычных британских компаний⁵, за исключением отдельных секторов экономики. В частности, для установления контроля за компаниями, действующими в некоторых отраслях экономики, например, таких, как оказание финансовых и банковских услуг, энергетика, коммунальные услуги, иностранным инвесторам необходимо получить предварительное согласие соответствующего британского компетентного государственного органа.

Следует учитывать, что деятельность иностранных и британских инвесторов должна соответствовать антимонопольному законодательству ЕС и Великобритании. Так, в частности, иностранным инвесторам необходимо получить разрешение правительства на поглощение (слияние) крупной или экономически значимой для Великобритании компании.

Необходимо также отметить, что правительство Великобритании различными способами стимулирует приток инвестиций в такие отрасли экономики, как информационные и коммуникационные технологии, автомобильная отрасль, биомедицина, возобновляемая энергетика и творческая индустрия.

Основным органом исполнительной власти Великобритании, отвечающим за привлечение иностранных инвестиций в страну, а также за продвижение британского экспорта на зарубежные рынки, является **Британская служба торговли и инвестиций** (UKTI, <https://www.gov.uk/government/organisations/uk-trade-investment>). Работа по стимулированию инвестиций ведется UKTI как внутри государства, так и за рубежом (в 33 странах работают специальные группы по привлечению инвестиций) в тесном сотрудничестве с другими ведомствами (BIS, МИДом, администрациями Северной Ирландии, Шотландии и Уэльса, а также структурами-партнерами, представляющими частный сектор: Британская торговая палата и ее региональные подразделения, Конфедерация британской промышленности, Местные партнерства предприятий, Федерация малого бизнеса и др.).

Правовая защита иностранных инвестиций

09.11.1992 в г. Лондоне было заключено «Соглашение между Правительством Российской Федерации и Правительством Соединенного Королевства Великобритании и Северной Ирландии об экономическом сотрудничестве» согласно статье 8 которого каждая Сторона подтверждает, что она будет обеспечивать правовую защиту инвестиций, осуществляемых юридическими и физическими лицами другой страны, в соответствии с Соглашением о поощрении и взаимной защите капиталовложений от 6 апреля 1989 г. и любым другим соглашением о поощрении и взаимной защите капиталовложений, которое может быть впоследствии заключено между Сторонами.

⁵ В некоторых секторах экономики, например, в оборонной отрасли, действуют ограничения как для британских, так и для иностранных компаний.

Согласно статье 8 (Споры между инвестором и принимающей Договаривающейся Стороной) «Соглашения между Правительством СССР и Правительством Соединенного Королевства Великобритании и Северной Ирландии о поощрении и взаимной защите капиталовложений» от 6 апреля 1989 г.:

«1. Положения настоящей статьи будут применяться к любым спорам юридического характера между инвестором одной Договаривающейся Стороны и другой Договаривающейся Стороной по вопросам капиталовложения инвестора, относящимся или к размеру и порядку выплаты компенсации, предусмотренной статьями 4 и 5 настоящего Соглашения, или к любым другим вопросам, являющимся результатом акта экспроприации, в соответствии со статьей 5 настоящего Соглашения, или касающимся последствий неисполнения или ненадлежащего исполнения обязательств по статье 6 настоящего Соглашения.

2. Любой из указанных споров, который не был разрешен дружественным путем, будет, по истечении трехмесячного срока с момента письменного уведомления о таком споре, передан в международный арбитраж, если этого пожелает любая из Сторон в споре.

3. Если спор передан в международный арбитраж, то участвующий в споре инвестор будет иметь право передать спор:

а) в Арбитражный институт Стокгольмской торговой палаты; или

б) международному арбитражу или в арбитражный суд "ad hoc", назначаемый по специальной договоренности или создаваемый в соответствии с Арбитражным регламентом Комиссии Организации Объединенных Наций по праву международной торговли. Арбитражное разбирательство будет проводиться в соответствии с этим Регламентом, если Стороны в споре не договорятся в письменной форме об его изменении».

В Великобритании контроль за обменом иностранной валюты, а также валютное регулирование, связанное с осуществлением инвестиций и репатриацией капиталов и прибыли не осуществляется. В то же время следует учитывать, что в Великобритании действуют санкционированные соответствующими компетентными государственными органами ограничения и запреты на совершение финансовых транзакций и сделок отдельными физическими и юридическими лицами, в том числе, российскими.

3.4. Валютное регулирование.

В настоящее время банковское и валютное регулирование в Великобритании осуществляется двумя государственными органами⁶, из которых центральное место принадлежит Министерству финансов Великобритании (Her Majesty's Treasury, <https://www.gov.uk/government/organisations/hm-treasury>).

Его функции включают подготовку предложений и обеспечение реализации политики правительства Великобритании в области финансов и экономики; налоговую политику, формирование госбюджета и контроль над его исполнением; развитие международных финансовых отношений Великобритании, в том числе в

⁶ До 2013 г. третьим элементом системы регулирования являлась Служба по надзору за деятельностью финансовых рынков, осуществлявшая функции единого мега-регулятора деятельности финансового рынка. Однако по решению коалиционного правительства Великобритании существовавшая ранее трехзвенная система контроля за финансовым сектором страны была централизована и ключевые функции финансового регулирования были переданы Банку Англии.

рамках ЕС. Оно также несет ответственность за правильное и своевременное распределение государственных финансовых ресурсов.

Банк Англии (Bank of England, <http://www.bankofengland.co.uk>) осуществляет функции государственного центрального банка. С 1997 г. Банк обладает правом установления базовой процентной ставки, осуществляет операции на валютном рынке и является держателем «фонда выравнивания валютного курса». В 2013 г. в Банке Англии был создан Комитет по финансовой политике, наделенный значительными полномочиями, который занимается системными вопросами, определяющими макроэкономическую и финансовую стабильность, а также разработкой мер по устранению возможных рисков в этой сфере.

В законодательстве Великобритании отсутствуют нормы, обязывающие участников ВЭД обеспечивать поступление валютной выручки от нерезидентов на свои банковские счета, либо аналогичные нормы.

Если цена импортируемых товаров установлена не в британской национальной валюте, то перевод других видов валют в британскую осуществляется в соответствии со среднемесячными курсами, которые помещаются на веб-сайте HMRC:

<http://customs.hmrc.gov.uk/channelsPortalWebApp/channelsPortalWebApp.portal?nfpb=true&pageLabel=pageImportRatesCodesTools>.

Необходимо также отметить, что на сайте правительства Великобритании (<https://www.gov.uk/trading-in-the-eu#manage-your-euro-currency-risk>) содержится информация о том, что в случае проведения расчетов за экспортируемые товары в иностранной валюте, у экспортеров может возникнуть курсовая разница при конвертации в связи с колебаниями валютных курсов, а также даны рекомендации о том, каким образом можно избежать или минимизировать возможные убытки при конвертации.

3.5. Регулирование свободных (особых) экономических зон

При рассмотрении различных аспектов поддержки национальных производителей и экспортеров, представляется необходимым отметить наличие в Великобритании так называемых «свободных зон» и «предпринимательских зон».

Под «свободной зоной» (СЗ, Free Zone) понимается специально выделенная территория, в пределах которой импортируемые товары рассматриваются как находящиеся вне таможенной территории ЕС. Ввиду этого пошлины и НДС взимаются лишь в случае, если товары вывозятся из СЗ на рынок стран ЕС. В настоящее время в Великобритании существует 5 свободных зон: Ливерпуль (Англия), Прествик (Эршир, Шотландия), Ширнесс (Кент, Англия), Саутгемптон (Хэмпшир, Англия), Тилбери (Эссекс, Англия) и свободная зона на острове Мэн.

Для ведения деятельности на территории СЗ компания должна получить предварительное разрешение от Британской службы доходов и таможни (HM Revenue & Customs), а также предоставить официальное письмо от управляющей компании той или иной свободной зоны (Free Zone Manager). Для получения необходимого разрешения компании необходимо предоставить информацию о характере планируемой деятельности, ввозимых товарах, способе их хранения и транспортировки, а также подробную информацию о юридическом лице, запрашивающем разрешение, и его руководстве.

Под «предпринимательской зоной» (ПЗ, Enterprise Zone) в Великобритании понимается определенная правительством ограниченная территория, создаваемая в целях стимулирования экономической активности, на которой в течение длительного времени наблюдался значительный спад экономической деятельности. Такие

территории выделяются на основании характеристик проживающего на них населения, главными из которых являются хроническая и высокая безработица и низкие доходы. Обычно ПЗ объединяет несколько площадок с индивидуальными плановыми режимами освоения: некоторые развиваются как бизнес- или научные парки, другие – специализируются на промышленной деятельности, третьи – имеют комплексный характер.

Всего в Великобритании имеется 35 ПЗ, из них 24 – в Англии, 7 – в Уэльсе и 4 – в Шотландии. Для вновь создаваемых и уже существующих предприятий и фирм деятельность в ПЗ может предоставить следующие преимущества:

- заявки от фирм, находящихся в ПЗ, на определенные таможенные услуги обрабатываются вне очереди, так как рассматриваются в качестве приоритетных (вопросы освобождения от уплаты импортных пошлин с товаров, ввозимых из стран, не являющихся членами ЕС, для их последующей переработки и экспорта за пределы ЕС; создания таможенных складов);

- освобождение от корпоративного и подоходного налогов средств, направляемых на капитальные затраты в промышленном и коммерческом строительстве (кроме пользования водой и другими видами коммунальных услуг);

- освобождение от налога на хозяйственную деятельность для промышленных и коммерческих объектов;

- упрощенный режим планирования застройки: развитие любой площадки, расположенной на территории ПЗ, не требует индивидуального планового разрешения;

- остающиеся в силе законные контрольные меры (например, получение разрешения от плановых органов) осуществляются в ускоренном порядке;

- сотрудники освобождаются от уплаты сбора за производственно-техническое обучение и обязанности направлять информацию в Комитет по производственно-техническому обучению;

- обеспечивается доступ компаний к высокоскоростному интернету и развитой транспортной инфраструктуре.

Стимулирование деловой активности в ПЗ также осуществляется за счет продажи в частные руки городской собственности (земли, зданий и сооружений) и отмены некоторых видов местного нормативного регулирования хозяйственной деятельности.

4. Рекомендации для экспортеров

4.1. Перспективные направления расширения российского экспорта

К перспективным направлениям расширения российского экспорта в Великобританию можно отнести:

- **программное обеспечение (ПО).** Британский рынок программного обеспечения является вторым по величине и значению в ЕС и оценивается в 5% мирового рынка. Разработка ПО и различного рода мобильных приложений являются наиболее перспективными направлениями в данном секторе. Данный рынок обладает значительным потенциалом в следующих перспективных секторах: анализ «больших данных», «облачные» вычисления, кибер-безопасность и электронная коммерция. Британцы делают большую ставку на развитие НИОКР.

В связи с планами введения ограничений на право передвижения и трудоустройства граждан ЕС в рамках Евросоюза аналитики прогнозируют в ближайшие годы рост спроса на услуги аутсорсинга и «облачные» технологии,

обеспечивающие возможность удаленной работы над проектами, что, учитывая большую емкость британского рынка, создаст рыночную нишу для российских ИКТ-компаний.

- **информационные технологии.** Правительство Великобритании определило планы по превращению страны в наиболее благоприятную территорию для ведения бизнеса и предоставления экономических услуг на базе современных информационных технологий. В среднесрочной перспективе в Великобритании могут быть востребованы: российский опыт в строительстве и эксплуатации высокотехнологичных центров обработки данных, а также предложения услуг в области размещения вычислительных центров и ДАТА-центров на базе российских наукоградов. Конкурентными преимуществами являются высокая квалификация специалистов российских наукоградов, низкая стоимость эксплуатационных расходов (включая энерготарифы) и наличие высокоскоростных оптоволоконных каналов связи.

- **технологии безопасности.** Россия обладает потенциалом развития экспорта в отдельных секторах рынка высокотехнологичной продукции в привязке к конкретным технологическим проектам. В первую очередь речь может идти о поставке в Великобританию высокотехнологичной продукции и услуг, а также отдельных разработок в области безопасности, кибер-безопасности, антивирусной защиты и интеграционных решений.

- **мобильная связь.** Прогнозируемое аналитиками развитие сотовых сетей 4-го поколения и мобильных технологий может придать толчок развитию российско-британского взаимодействия в сфере связи и коммуникаций. Экспорт инновационных мобильных устройств и другой носимой электроники, в частности, для контроля над показателями жизнедеятельности человека (кровяное давление, пульс, частота сердечного ритма и др.) имеет перспективы на рынке Великобритании.

- **авионика и навигационное оборудование.** Великобритания является страной с широко развитым рынком малой и частной авиации, элементы авионики и навигационного оборудования на основе глобальной спутниковой навигации «Глонасс» могут быть востребованы в Великобритании в качестве альтернативы системе GPS, как в целях повседневной эксплуатации, так и в деятельности аварийно-спасательных служб.

Кроме того, целесообразно возобновить сотрудничество по линии РКС с исследовательским центром GRACE с целью установки в Великобритании эмулятора сигнала «Глонасс» для использования разработчиками перспективных средств и специализированного программного обеспечения.

Прогнозируемый рост общих объемов импорта высокотехнологичных товаров и информационно-коммуникационного оборудования Великобританией к 2017 г. составляет 20,2% и 26,5% соответственно (111 млрд. долл. США и 33,6 млрд. долл. США).

- **аэрокосмические технологии.** В области аэрокосмических технологий определенными перспективами экспорта в Великобританию обладают российские разработки и сервисы, связанные с навигационными системами, строительством спутниковых систем различного назначения. Согласно прогнозу IHS Global Insight, увеличение импорта Великобритании в аэрокосмической отрасли к 2017 г. составит 12,6% (14,6 млрд. долл. США).

- **ядерная энергетика.** Планы модернизации ядерной энергетики Великобритании создают условия для развития долгосрочного сотрудничества в данной сфере. Российские технологии, оборудование и услуги для АЭС имеют

существенные перспективы экспорта на британский рынок. Руководство Великобритании проводит активную политику по привлечению иностранных компаний – носителей атомно-энергетических технологий и обладающих необходимыми ресурсами – к участию в программе сооружения нового поколения АЭС в Великобритании (NNB). Предполагается на существующих восьми площадках построить новые АЭС общей мощностью до 19 ГВт, что создает предпосылки для расширения поставок в страну российских ТВЭЛов (в настоящее время российские поставки покрывают до 25% потребностей).

4.2. Действующие торговые ограничения

В настоящее время в Великобритании нет специфических ограничений, направленных против российских экспортеров. Поскольку Великобритания является членом Европейского союза, на ее территории действуют ограничения, решения о вводе которых, принимаются КЕС.

Антидемпинговые меры. По состоянию на 01.06. 2014 г. в отношении товаров, происходящих из стран Таможенного союза, действуют антидемпинговые меры, распространяющиеся на следующие товары:

- *Нитрат аммония* - с 12.07.2008 г. по 12.07.2013 г. действовала специфическая пошлина в размере от 41,42 - 47,07 евро за тонну в зависимости от продукта. В отношении ОАО «Еврохим» действуют индивидуальные пошлины – 28,88 – 32,82 евро за тонну. Мера впервые была введена 23 августа 1995 года. С 12.07.2013 г. инициирован общий пятилетний пересмотр антидемпинговой меры;

- *Бесшовные трубы* - с 05.07.2012 г. по 04.07.2017 г. действует пошлина в следующих размерах: ОАО «Челябинский трубопрокатный завод» и ОАО «Первоуральский новотрубный завод» - 24,1%, с 28.12.2012 г. предприятия группы ТМК - 28,7 %, для остальных российских компаний – 35,8%;

- *Феррокремний* – с 10.04.2014 г. по 10.04.2019 г. действует пошлина в следующих размерах: Братский ферросплавный завод - 17,8 %, для остальных российских компаний - 22,7 %.

- *Сварные нелегированные трубы* – с 19.12.2008 г. по 20.12.2013 г. действовала пошлина в следующих размерах: предприятия группы ОМК - 10,1%, предприятия группы ТМК - 16,8 %, для остальных российских компаний - 20,5 %. С 19.12.2013 г. инициирован общий пятилетний пересмотр антидемпинговой меры;

- *Фитинги для труб* – с 17 января 2013 г. для всех российских компаний действует пошлина в размере 23,8 % на импорт чугунных и стальных фитингов.

Пересмотр антидемпинговых мер происходит в отношении следующих товаров:

- *Нитрат аммония* - с 12.07.2013 г. инициирован общий пятилетний пересмотр антидемпинговой меры;

- *Сварные нелегированные трубы* - с 19.12.2013 г. инициирован общий пятилетний пересмотр антидемпинговой меры.

Запрет на импорт действует в отношении:

- *шкур рыси и волка*. В соответствии со ст. 8 (п.1) Регламента Совета ЕС № 338/97 от 9 декабря 1996 г. любая коммерческая деятельность в ЕС относительно шкур евроазиатской рыси и серого волка, в т.ч. покупка, предложение к совершению покупки, приобретение для коммерческих целей, общественная демонстрация с целью получения прибыли, использование в коммерческих целях и продажа, хранение, предложение и транспортировка с целью продажи, запрещена. Согласно ст. 8 (п.4) Регламента возможна частичная отмена этого положения на основе положений

законодательства ЕС.

- *шкурки кошек и собак.* С 1 января 2009 г. на территории ЕС запрещены ввоз, вывоз и обращение на рынке шкур кошки и собаки, а также продукции, содержащей такую кожу. Основание меры – Регламент Европейского парламента и Совета ЕС № 1523/2007. К нарушителям применяются меры ответственности в соответствии с Законом о ветеринарно-медицинской деятельности.

Квотные ограничения (режим негласного квотирования) действует в отношении:

- *Товаров ядерного цикла;*
- *Мяса птицы и продуктов ее переработки.*

Тарифные квоты установлены в отношении:

- *пшеницы мягких сортов со средним и низким содержанием протеина* – с 1.01.2003 г. введена ежегодная тарифная квота на импорт в ЕС мягких сортов пшеницы в размере 2 989 240 тонн. Импортная пошлина на пшеницу мягких сортов в рамках квоты составляет 12 евро за тонну. Импортная пошлина сверх квоты – 95 евро за тонну. В рамках общей квоты установлены страновые квоты для США и Канады. Остаток тарифной квоты (2 378 387 тонн) – свободен для всех третьих стран (в том числе для России) на условиях «first come first served».

Справочно: *Практически все поставки мягких сортов пшеницы на дальние расстояния (из Австралии, США, Канады) – это пшеница со средним содержанием протеина. Поставки из России, Украины, Казахстана, Молдавии – преимущественно мягкая пшеница с низким содержанием протеина. США и Канада имеют автономные страновые квоты. В отношении тарифной квоты для третьих стран действует следующий порядок. Весь объем квоты распределяется на 4 транша для каждого квартала. В первую неделю квартала принимаются заявки на использование квоты от всех заинтересованных импортеров ЕС. Затем сравнивается объем поданных заявок с размером транша и выдаются лицензии на импорт пропорционально объемам, указанным в заявках. Поставки за пределами квот практически отсутствуют.*

- *ячменя* - с 1.01.2004 г. введена ежегодная тарифная квота на импорт в ЕС ячменя в размере 300 000 т. Импортная пошлина на ячмень в рамках квоты составляет 16 евро за т. Импортная пошлина сверх квоты – 93 евро за т.

Справочно: *Весь объем квоты распределяется на 4 транша для каждого квартала. В первую неделю квартала принимаются заявки на использование квоты от всех заинтересованных импортеров ЕС. Затем сравнивается объем поданных заявок с размером транша и выдаются лицензии на импорт пропорционально объемам, указанным в заявках. Поставки за пределами квот практически отсутствуют.*

Санитарные и фитосанитарные меры - в 1999 г. Решением 2002/99/ЕС установлено, что при рисках, связанных с распространением ящура, достаточной термической обработкой мяса является минимальная температура в 70 °С, которая должна достигаться по всей толщине продукта. Решением Комиссии ЕС 2007/777 установлено, что из стран, где существуют очаги вируса ящура, для устранения определенных ветеринарно-санитарных рисков, связанных распространением указанного заболевания, минимальный уровень термической обработки составляет 80 °С. Регламентом Комиссии № 1162/2012 установлено, что Калининградская область, учитывая её географическое расположение, является отдельной частью Российской Федерации, то есть фактически ЕС ввел «регионализацию» территории Российской Федерации.

В настоящее время Россия включена в списки третьих стран, из которых могут ввозиться в Евросоюз определенные виды мяса, мясных продуктов и яиц и разрешен ввоз в страны - члены ЕС следующих видов продукции животного происхождения:

- *мясо птицы, продуктов из мяса птицы, яйца домашней (сельскохозяйственной) птицы*, кроме яйца куриного;
- *яйца куриного* только для последующей его переработки;
- *готовых мясных продуктов* (прошедших тепловую обработку при температуре не ниже 70 °С, с экспозицией 30 минут), произведенных из *говядины и баранины*, обработанных желудков, мочевых пузырей и кишок, из Калининградской области. Сырье для этих мясных продуктов должно происходить из стран - членов ЕС или других стран, имеющих разрешение поставлять говядину и/или свинину в ЕС;
- *готовых мясных продуктов* (прошедших тепловую обработку при температуре не ниже 80 °С), произведенных из *свинины*, обработанных желудков, мочевых пузырей и кишок, из Калининградской области.

В соответствии с МЭБ территория, где расположена Калининградская область, свободна от вируса ящура.

4.3. Особенности таможенно-тарифного регулирования при импорте в Великобританию

Внешнеторговый режим Великобритании основывается на нормах и правилах ведения международной торговли, выработанных в рамках ГАТТ/ВТО, ЕС, а также положениях национального законодательства.

Государственное регулирование внешнеторговой деятельности осуществляется с применением таможенно-тарифных, нетарифных мер, технических барьеров (стандарты, нормы, правила), других регуляторов (например, страхование и кредитование экспортных поставок).

Как было указано выше, основой таможенного законодательства Великобритании является Таможенный кодекс Евросоюза 1992 года (Директива ЕС № 913/92 от 12 октября 1992 г.) с последующими изменениями, положения которого полностью инкорпорированы в национальное законодательство на уровне статутного права и подлежат применению на всей территории Великобритании.

Поскольку Великобритания является страной - членом ЕС, при ввозе на территорию Великобритании товаров из стран, не входящих в ЕС, подлежат уплате таможенные пошлины, импортный НДС, акцизы и иные сборы. В этой связи импорт товаров из Российской Федерации в Великобританию осуществляется в том же порядке, который установлен для импорта аналогичной продукции из других стран, не входящих в состав ЕС.

Большинство товаров импортируется в Великобританию без ограничений. Однако в целях защиты экономики страны, выполнения ее международных обязательств, защиты национального потребителя, а также по соображениям безопасности импорт ряда товаров ограничен, в частности, в отношении следующих категорий товаров: оружие, боеприпасы, взрывчатые и другие опасные грузы; продукты питания и сельскохозяйственные товары, включая живой скот; лекарственные препараты и медикаменты.

Таможенные тарифы на британском рынке устанавливаются по принципу справедливой рыночной стоимости.

Помимо таможенных пошлин отдельные импортируемые товары (как например алкоголь, табак, нефть, нефтепродукты, транспортные средства) облагаются акцизным налогом.

Как правило, стоимость, указанная в коммерческом счёте, принимается за облагаемую базу, тем не менее, таможенные органы HMRC оставляют за собой право определять стоимость исходя из конкурентных мировых аналогов. В декларируемую таможенную стоимость товара включаются все расходы, связанные с его ввозом (комиссионные, оплата за контейнеризацию и упаковку, роялти, стоимость лицензии и др.), при этом некоторые расходы в таможенную стоимость включению не подлежат. С руководством по оценке стоимости импортируемой продукции для целей установления таможенных платежей и торговой статистики можно ознакомиться на интернет-сайте Правительства Великобритании: <https://www.gov.uk/how-to-value-your-imports-for-customs-duty-and-trade-statistics>.

Особенности экспортного и импортного таможенно-тарифного регулирования перечислены в пункте 3.2. настоящего путеводителя.

4.4. Особенности таможенных процедур при импорте в Великобританию.

Требования к ввозу и товаросопроводительной документации.

Импорт некоторых категорий товаров, например - животных и продуктов животного происхождения, растений и продуктов растительного происхождения (включая древесину), огнестрельного оружия и амуниции, взрывчатых и других опасных веществ, радиоактивных элементов и соединений, отдельных видов медицинских препаратов, а также отдельных видов военной техники не может осуществляться без соответствующих лицензий.

Реэкспорт из Великобритании, а также вывоз продукции, производимой британскими филиалами иностранных компаний, подлежат экспортному контролю, осуществляемому Организацией экспортного контроля (Export Control Organization <https://www.gov.uk/government/organisations/export-control-organisation>), входящей в структуру BIS.

Сырьевые материалы, временно импортируемые на переработку для последующего экспорта готовой продукции, могут ввозиться без уплаты таможенных пошлин и сборов. В этом случае импортёр должен предоставить в таможенный орган гарантию банка или страховой компании о возмещении соответствующих выплат в случае не вывоза готовой продукции. Товары, ввозимые для реэкспорта на постоянной основе, не облагаются пошлинами в течение 6 месяцев по предварительному оповещению таможенного органа. Беспшлинный импорт также допускается при временном ввозе лизингового оборудования и товаров, импортируемых исключительно для переработки, ремонта, технического обслуживания и контроля.

Профессиональное и демонстрационное оборудование может также импортироваться беспошлинно (<https://www.gov.uk/ata-and-cpd-carnets-export-procedures>).

Подробное описание различных таможенных процедур (режимов), в том числе т.н. «Таможенных процедур с экономическими последствиями», (Customs procedures with economic impact, CPEI) использование которых позволяет:

- получить освобождение или отсрочку по уплате таможенной пошлины и/или НДС
- позволяет уменьшить или избежать уплаты таможенной пошлины в отношении ввозимых товаров (в т.ч. временно ввозимых) в соответствии со специальными условиями и/или для специального использования;
- получить освобождение от уплаты таможенной пошлины и/или НДС в отношении товаров экспортированных или импортированных в режиме временного ввоза

в/или из стран, не входящих в ЕС. Представлено на интернет-сайте HMRC: http://customs.hmrc.gov.uk/channelsPortalWebApp/channelsPortalWebApp.portal?_nfpb=true&_pageLabel=pageVAT_ShowContent&propertyType=document&columns=1&id=HMCE_CL_001183

Следует также отметить, что в Великобритании существуют т.н. «свободные зоны», под которыми понимается специально выделенная часть территории Великобритании, в которой товары, произведенные вне стран-членов ЕС, рассматриваются как находящиеся вне таможенной территории ЕС. Поэтому импортные пошлины и НДС взимаются и уплачиваются лишь в случае, если товары вывозятся из «свободных зон» на рынок стран ЕС, включая Великобританию, или используются либо потребляются непосредственно в зоне.

В «свободных зонах» не применяются какие-либо налоговые льготы. Все поставщики товаров и услуг в рамках зоны подчиняются общим правилам уплаты НДС. В настоящее время в Великобритании существует 5 свободных зон: Liverpool, Prestwick, Southampton, Port of Tilbury, Port of Sheerness.

Требования к маркировке и упаковке.

В Великобритании любой товар, предназначенный для поступления в розничную торговую сеть, должен иметь информацию о стране его происхождения, весе, размерах, химическом составе, а также о вредных воздействиях, возможных в результате его эксплуатации. Если товар не может быть маркирован, такая информация должна быть вложена в упаковку или содержаться в сопроводительных документах.

Таможенное регулирование и контактная информация.

Товаросопроводительная документация на ввозимые в Великобританию товары должна включать коммерческий счет (счет-проформу), коносамент или авианакладную, упаковочный лист, копию страхового полиса, а также в случае необходимости – сертификат происхождения, санитарно-гигиенический сертификат, документ, удостоверяющий право собственности и т.п.

Условия доступа на рынок Великобритании в отдельных случаях варьируются в зависимости от специфики каждого конкретного сектора экономики.

Контроль за перемещением товаров через таможенную границу Великобритании осуществляется, главным образом, с помощью различных компьютерных систем, таких, как:

- Система таможенной обработки импортируемых и экспортируемых грузов (Customs Handling of Import and Export Freight system - CHIEF, <https://www.gov.uk/chief-trader-import-and-export-processing-system>, http://customs.hmrc.gov.uk/channelsPortalWebApp/channelsPortalWebApp.portal?_nfpb=true&_pageLabel=pageOnlineServices_ShowContent&propertyType=document&featurearticle=true&id=HMCE_CL_001614), с помощью которой отслеживается движение всех товаров, импортируемых и экспортируемых на территорию Великобритании воздушным, морским и сухопутным путями. Данная система позволяет HMRC осуществлять оценку рисков и определять, какие именно товары (партии товаров) должны быть физически досмотрены и/или сопроводительная документация которых должна быть детально изучена;
- Система контроля за движением подакцизных товаров (The Excise Movement and Control System – EMCS <http://www.hmrc.gov.uk/emcs/index.htm>, http://ec.europa.eu/taxation_customs/taxation/excise_duties/circulation_control/e

mcs_practice/index_en.htm) с помощью которой осуществляется контроль за перемещением подакцизных товаров внутри таможенного союза ЕС⁷;

- Система упрощенных процедур обработки таможенных грузов (Customs Freight Simplified Procedures – CFSP <https://www.gov.uk/customs-freight-simplified-procedures-cfsp>), которая позволяет упростить и ускорить выпуск товаров, поставляемых из стран, не являющихся членами ЕС.

Декларации об импорте в Великобританию продукции из стран, расположенных за пределами ЕС, необходимо подавать в Министерство по налогам и таможенным сборам Великобритании (HM Revenue & Customs (HMRC) <http://www.hmrc.gov.uk/>). Такое декларирование осуществляется с помощью единого административного документа (Single Administrative Document – SAD или C88⁸, <https://www.gov.uk/declarations-and-the-single-administrative-document>), который может представляться как в простой письменной⁹, так и в электронной форме (в этом случае обработка SAD осуществляется с помощью CHIEF).

В C88 указывается, в т.ч., товарная номенклатура и код таможенной процедуры¹⁰ (например, выпуск для свободного обращения, временный ввоз и т.п.), что позволяет определить ставку и вид платежей, подлежащих уплате в связи с импортом продукции и способ таможенной очистки товара.

C88 может заполняться и подаваться непосредственно импортером продукции, либо таможенным агентом, действующим от его имени. При этом лицо, осуществляющее декларирование товара, должно быть зарегистрировано в системе CHIEF.

С более подробной информацией по вышеуказанным вопросам можно ознакомиться на интернет-сайтах ЕС, Правительства Великобритании и HMRC по адресам:

http://ec.europa.eu/taxation_customs/taxation/excise_duties/circulation_control/emcs_practice/index_en.htm
<http://www.hmrc.gov.uk/emcs/index.htm>
<https://www.gov.uk/browse/business/imports-exports/import-and-export-procedures>
<https://www.gov.uk/chief-trader-import-and-export-processing-system>
http://customs.hmrc.gov.uk/channelsPortalWebApp/channelsPortalWebApp.portal?_nfpb=true&_pageLabel=pageOnlineServices_ShowContent&propertyType=document&featurearticle=true&id=HMCE_CL_001614

Импорт кормов и продуктов питания, не содержащих продукцию животного происхождения из стран, не входящих в состав ЕС.

В случае если имеются основания полагать, что указанные продукты и/или корма, производящиеся в странах, не входящих в ЕС, могут представлять серьезную опасность для здоровья людей или животных, Агентство по пищевым стандартам (Food Standards Agency – FSA <http://food.gov.uk>) в соответствии с п. 35 Положения о контроле продуктов и кормов 2009 г. (Official Feed and Food Controls (England)

⁷ Правовым основанием для функционирования системы EMCS является Директива Европейского Совета 2008/118/ЕЕС.

⁸ Единый административный документ, для обозначения которого в странах ЕС используется аббревиатура SAD, называется в Великобритании форма C88.

⁹ Обработка SAD, представленного в простой письменной форме занимает значительно больше времени, чем обработка SAD, представленного в электронной форме.

¹⁰ Код таможенной процедуры также информирует таможенню о размере подлежащей уплате таможенной пошлины в тех случаях, когда она:

- взимается в виде депозита при реэкспорте товара;
- отменена полностью на основании льготной схемы;
- взимается путем незамедлительного зачисления на счет.

(OFFC) Regulations 2009) вправе издавать декларации о приостановлении (введении ограничений) импорта продуктов из страны, либо ее отдельных регионов.

В случае введения Европейской комиссией общеевропейских чрезвычайных защитных мер в отношении продуктов из стран, не входящих в ЕС, FSA вправе санкционировать их применение в Великобритании путем издания соответствующей декларации.

В Положении о контроле продуктов и кормов 2009 г. предусмотрена необходимость соответствия пищевых продуктов, импортируемых из стран, не входящих в ЕС, требованиям, содержащимся в Регламентах ЕС № 178/2002 (общие требования безопасности пищевых продуктов) и № 852/2004 (Правила гигиены питания).

Импорт растений и продукции растительного происхождения из стран, не входящих в состав ЕС.

Ограничения и требования, касающиеся ввоза на территорию ЕС растений и продукции растительного происхождения, а также почвы из стран, не входящих в состав ЕС, предназначенные для снижения рисков, связанных с воздействием вредителей и болезней, переносимых растениями, по отношению сельскохозяйственным культурам, установлены в Директиве ЕС О здоровье растений (Plant Health Directive EC), положения которой имплементированы во внутреннее законодательство Великобритании.

Решения о введении ограничений в отношении ввоза данной продукции на территорию Великобритании принимает подведомственное Министерству окружающей среды, продовольствия и сельского хозяйства Агентство по изучению продовольствия и окружающей среды (The Food and Environment Research Agency - FERA <http://www.fera.defra.gov.uk/>).

Перечень санитарных и фитосанитарных мер, применяемых страной пребывания, которые оказывают или могут оказывать негативное влияние на доступ российских товаров.

Продукты питания должны соответствовать общим требованиям безопасности пищевых продуктов, установленных в правовых актах ЕС. Согласно Постановлению ЕС №178/2002, продукты питания не должны приносить вред здоровью человека.

Помимо общих положений, предусмотренных данными регламентом, требования к импортируемым продуктам питания, в зависимости от того, содержатся ли в них продукция животного происхождения или нет, установлены в специальных нормативных актах. К продуктам питания, содержащим продукцию животного происхождения, относятся: мясо, мясные пироги, колбасы, птица, рыба, яйца, молоко, молочные продукты и мед.

К продуктам питания, не содержащим продукцию животного происхождения, относятся: фрукты, овощи, крупы, определенные виды хлебобулочных изделий, травы, специи, минеральная вода, фруктовый сок.

Основным нормативным актом, регулирующим импорт продуктов питания, содержащих продукцию животного происхождения, является вышеуказанное Положение о торговле животными и сопутствующими товарами 2011. Иные нормативные акты, а также указания и рекомендации для импортеров размещены на интернет-сайте FSA:

<http://food.gov.uk/business-industry/imports/importers/legislation>,
<http://food.gov.uk/business-industry/imports/importers/>.

Перечень стран-экспортеров и продуктов, в отношении которых действуют ограничения или запреты также размещен на интернет-сайте FSA:

http://food.gov.uk/business-industry/imports/banned_restricted/. На данной интернет-странице также содержится аналогичная информация, относящаяся к продуктам питания, не содержащим продукцию животного происхождения.

Описание процедуры импорта в страну пребывания рыбной и мясной продукции, молока и молочной продукции, семян, растительного масла, сахара, зерна, муки и лесоматериалов.

В связи с импортом рыбной и мясной продукции, молока и молочной продукции, семян, растительного масла, сахара, зерна, муки и лесоматериалов (далее – продукция) из стран, расположенных за пределами ЕС, импортеру по общему правилу необходимо представить в таможенные органы таможенную декларацию и оплатить таможенную пошлину и НДС на импортируемую продукцию (НДС начисляется также на таможенные пошлины). Использование некоторых видов таможенных режимов может позволить импортеру приостановить уплату данных платежей, либо осуществлять их уплату на более выгодных условиях.

Условия и порядок оформления импорта (I) животных и продуктов питания, содержащих продукцию животного происхождения; (II) продуктов питания, не содержащих продукцию животного происхождения, и (III) растений и продукции растительного происхождения (включая лесоматериалы), различаются между собой.

Импорт животных и продуктов питания, содержащих продукцию животного происхождения из стран, не входящих в состав ЕС, осуществляется через специализированные Пограничные инспекционные пункты (Border Inspection Posts - BIPs), где они должны пройти ветеринарный контроль, прежде чем будет дано разрешение на их ввоз на территорию ЕС.

Как правило, такая продукция может импортироваться на территорию ЕС из третьих стран, перечень которых (вместе с наименованием видов продукции) содержится в соответствующем списке ЕС. Кроме того на территорию ЕС могут импортироваться Продукты животного происхождения (Products of animal origin - POAO), произведенные на предприятиях, имеющих разрешения на экспорт такой продукции на территорию ЕС¹¹. Информация о таких странах и предприятиях содержится на интернет-сайте Европейской Комиссии.

Документом, подтверждающим прохождение ветеринарного контроля, необходимого для выпуска партии продукции в свободное обращение на территории ЕС, является Общее ветеринарное свидетельство, подтверждающее право на ввоз (Common Veterinary Entry Document - CVED).

Импортёры вышеуказанной продукции, произведенной в странах, расположенных за пределами ЕС, обязаны:

- (а) предварительно уведомлять ВІР о прибытии партии продукции;
- (б) представлять в ВІР всю необходимую документацию, в том числе оригинальный экземпляр свидетельства о здоровье (Original health certificate)¹².
- (с) обеспечивать представление партии продукции в ВІР для осуществления ветеринарного контроля;
- (д) оплачивать все расходы, связанные с осуществлением ветеринарного контроля.

¹¹ Необходимо отметить, что некоторые виды готовой продукции, например, такие как кожа и сухие макаронные изделия, освобождены от указанных методов контроля.

¹² Вид сертификата зависит от вида продукта и страны ее происхождения.

С подробной информацией по данному вопросу можно ознакомиться по адресу: <http://food.gov.uk/business-industry/imports/importers/pointofentry>.

Импорт продуктов питания, не содержащих продукцию животного происхождения (Food containing no animal products - non-POAO).

С целью минимизации рисков причинения ущерба здоровью людей и/или животных при импорте некоторых видов указанной продукции могут применяться различные контрольные мероприятия, которые, как правило, заключаются в необходимости проведения документальных проверок и отбора проб для экспертизы Портовыми службами здравоохранения (Port Health Authority). Несмотря на то, что большинство non-POAO продукции может ввозиться на территорию Великобритании через любой порт, импортерам рекомендуется предварительно связаться с портом, через который планируется ввозить продукцию или с местными органом власти, на территории на которого он расположен, для того, чтобы удостовериться в том, что соответствующая Портовая служба здравоохранения располагает возможностями для проведения экспертизы продукции. Необходимо также учитывать, что отдельные виды продукции (например, орехи и необработанные дикие грибы, которые могут быть загрязнены радиоактивным цезием после аварии на Чернобыльской АЭС) из некоторых стран могут ввозиться на территорию Великобритании лишь через уполномоченные порты (points of entry - POE), перечень которых содержится в Постановлениях ЕС № 1152/2009 и № 669/2009¹³.

Описание процедуры импорта в Великобританию растений и продукции растительного происхождения (включая лесоматериалы) из стран, расположенных за пределами ЕС.

(а) ввоз на территорию Великобритании практически все растений, а также некоторых видов продукции растительного происхождения разрешается при условии представления фитосанитарных сертификатов.

(б) в случае, если после выдачи фитосанитарного сертификата в стране происхождения товара партия продукции хранилась, либо была разделена на более мелкие партии в другой стране, не входящей в состав ЕС, необходимо представление сертификата о переотправке (Reforwarding certificate);

(в) ввоз вышеуказанной продукции на территорию Великобритании разрешается при следующих условиях:

- каждая партия продукции должна сопровождаться фитосанитарным сертификатом или сертификатом о переотправке;

- срок проведения проверки продукции, указанной в сертификатах, не должен составлять более 14 дней со дня отгрузки партии продукции, при этом сертификат должен быть подписан также в пределах данного 14 дневного срока;

- в сертификатах должны содержаться все необходимые сведения, предусмотренные соответствующими нормативными актами;

- сертификаты должны быть выданы официальным уполномоченным органом по защите растений страны-экспортера или страны, из которой был произведен реэкспорт. При этом сертификаты, выданные органами, подчиняющимися региональным или местным властям, могут быть приняты в качестве надлежащих документов лишь при условии, если такие органы имеют исключительное право выдавать сертификаты в данной части страны;

¹³ Перечень морских и аэропортов, через которые данная продукция может ввозиться на территорию ЕС содержится в Постановлении ЕС № 1635/2006.

- сертификаты должны быть подписаны уполномоченным сотрудником органа (организации) по защите растений страны, в которой выдан сертификат, либо от имени такого сотрудника;

- в случае перемещения партии продукции до ее ввоза на территорию Великобритании между двумя или более странами, не входящими в состав ЕС, такая партия продукции должна сопровождаться сертификатом о переотправке, а также оригинальным экземпляром фитосанитарного сертификата или его копией, заверенной уполномоченным должностным лицом;

(г) любая компания (частное лицо), осуществляющая ввоз продукции, которая должна сопровождаться фитосанитарным сертификатом, обязана предварительно зарегистрироваться в Агентстве по изучению продовольствия и окружающей среды;

(д) ввоз продукции должен осуществляться через уполномоченные порты (РОЕ). В случае ввоза продукции не через РОЕ, в таких портах и аэропортах должна иметься возможность для проведения экспертизы продукции¹⁴.

(е) импортеры обязаны предварительно уведомлять соответствующий орган по санитарному и/или фитосанитарному контролю о месте ввоза продукции на территорию Великобритании партии продукции, которая должна сопровождаться фитосанитарным сертификатом;

(ж) в течение 3х дней со дня ввоза продукции на территорию Великобритании оригинальный экземпляр фитосанитарного сертификата должен быть представлен:

- в отношении партий продукции, ввозимых через аэропорты Хитроу или Гатвик: The Food and Environment Research Agency, 10th Floor, Vista Centre, 50 Salisbury Road, Hounslow, TW4 6JQ;

- в отношении партий продукции, ввозимых через любые иные уполномоченные порты (РОЕ): The Food and Environment Research Agency, Room 10GA01, Sand Hutton, York, YO41 1LZ;

При этом необходимо учитывать, что в отношении всех партий контролируемых растений и продуктов растительного происхождения, импортируемых в Великобританию, в обязательном порядке проводится экспертиза.

4.5. Нетарифные меры и техническое регулирование

В Великобритании наряду с мерами тарифного регулирования применяются нетарифное регулирование, в том числе квотирование, ветеринарный, санитарно-эпидемиологический контроль и т.п. (подробнее см. п.4.2).

Технические барьеры действуют в отношении:

- *асбестосодержащих материалов* – в соответствии с национальным законодательством стран-членов ЕС с 1.01.2005 г. внутри сообщества запрещена торговля и использование асбеста (crocidolite, amosite, anthophyllite asbestos, actinolite asbestos, tremolite asbestos and chrysotile) и асбестосодержащих материалов, вследствие чего поставки асбеста и асбестосодержащих материалов в ЕС запрещены.

В ЕС применяется новая политика в отношении химических веществ (система REACH) – в соответствии с регламентом ЕС №1907/2006 химические вещества, входящие в состав продукции, находящейся в обращении на территории ЕС, включая импортируемую, должны быть зарегистрированы в Европейском химическом агентстве.

¹⁴ В противном случае, партия продукция подлежит перемещению под таможенным контролем в РОЕ или в порт, в котором имеется возможность произвести экспертизу продукции.

Как действие технических барьеров рассматривается также *научно необоснованная классификация никелевых солей* – в июне 2008 г. и в январе 2009 г. в рамках пересмотра Директивы № 67/548 Еврокомиссия приняла классификацию более 140 никелевых соединений в качестве потенциально опасных без соответствующих научных обоснований. Данная классификация была еще раз подтверждена в Регламенте № 1272/2008. На данном этапе производители никельсодержащей продукции должны изменить маркировку и упаковку такой продукции.

Действуют технические барьеры в отношении *импорта лесоматериалов* в Европейский союз – регламент № 995/2010 от 20.10.2010 об обязанностях операторов, размещающих лесоматериалы и продукцию из древесины на рынке.

Регламент устанавливает технический барьер, ограничивающий с 3 марта 2013 г. ввоз лесоматериалов и продукции из древесины в страны Европейского Союза без подтверждения легальности заготовки древесины, использованной при изготовлении этой продукции. Новое европейское законодательство прямо запрещает ввоз на территорию стран ЕС древесины (в виде изделий или лесоматериалов), заготовленной в других странах с нарушением законодательства этих стран.

4.6. Валютно-финансовое регулирование при импорте в Великобританию

Как было указано выше, в законодательстве Великобритании отсутствуют нормы, обязывающие участников ВЭД обеспечивать поступление валютной выручки от нерезидентов на свои банковские счета, либо аналогичные нормы

Что касается финансового регулирования, то согласно законодательству ЕС в некоторых случаях вместо уплаты таможенных пошлин, налогов и сборов¹⁵ может предоставляться обеспечение их уплаты.

Формы обеспечения, которые вправе предоставлять импортеры, являющиеся участниками действующей в Великобритании Схемы отсрочки по уплате сборов (Duty Deferment scheme), определяет HMRC. В настоящее время в Великобритании в качестве обеспечения уплаты импортных таможенных пошлин, налогов и сборов могут предоставляться поручительства (гарантии) банков, страховых компаний или строительных обществ (building societies), уполномоченных HMRC. Информацию о том, имеет ли право советуемый банк, страховая компания или строительное общество выступать в качестве гаранта, предоставляется HMRC по соответствующему запросу импортера.

Условия представления поручительства (гарантии) определяются по взаимной договоренности между импортером и уполномоченной организацией. Учитывая, что в Великобритании большинство банков, страховых компаний или строительных обществ имеют право предоставлять гарантии импортерам, стоимость таких финансовых услуг формируется на конкурентной основе.

Для того, чтобы иметь возможность воспользоваться отсрочкой оплаты импортных пошлин, налогов и сборов участник внешнеэкономической деятельности должен обладать финансовыми средствами, достаточными для погашения

¹⁵с перечнем пошлин, налогов и сборов, оплата которых может быть отсрочена, которые можно ознакомиться на интернет-сайте HMRC:

http://customs.hmrc.gov.uk/channelsPortalWebApp/channelsPortalWebApp.portal?_nfpb=true&_pageLabel=pageLibrary_PublicNoticesAndInfoSheets&propertyType=document&columns=1&id=HMCE_CL_000013#P67_5035

задолженности по окончании периода отсрочки¹⁶, а также незамедлительно извещать HMRC об ухудшении своего финансового положения в результате которого возникает риск неисполнения обязательств по оплате задолженности.

Законодательством Великобритании предусмотрена возможность обеспечения обязательств участника внешнеэкономической деятельности перед HMRC меньшей суммой денежных средств, чем объем таких обязательств. В частности, импортеры, являющиеся участниками Схемы отсрочки по уплате сборов (Duty Deferment scheme) при определенных условиях могут быть освобождены от необходимости предоставления обеспечения (поручительства, гарантии) уплаты импортного НДС¹⁷.

Схема, позволяющая участникам ВЭД не предоставлять обеспечение (поручительства, гарантии) уплаты импортного НДС, называется: «Упрощенный учет импортного НДС» (Simplified Import VAT Accounting, SIVA).

Для того, чтобы воспользоваться данной возможностью, участник ВЭД должен соответствовать следующим критериям:

- Наличие счета в HMRC, по которому импортеру предоставляется отсрочка по уплате таможенных пошлин (Duty deferment account)¹⁸;
- Регистрация в качестве плательщика НДС не менее, чем за три года до обращения импортера в HMRC с заявлением о включении в схему SIVA;
- Отсутствие задолженности по уплате налогов;
- Отсутствие обвинений в совершении экономических преступлений в течение предыдущих трех лет (либо пяти лет, если предъявлялись обвинения в совершении преступлений, предусматривающих тюремное заключение);
- Отсутствие нарушений условий участия в схеме отсрочки по уплате сборов (Duty Deferment scheme) в течение 12 месяцев перед обращением импортера в HMRC с заявлением о включении в схему SIVA;
- Отсутствие нарушений по уплате НДС в течение 3 лет месяцев перед обращением импортера в HMRC с заявлением о включении в схему SIVA;
- Отсутствие задолженности по уплате пеней и штрафов в течение 12 месяцев перед обращением импортера в HMRC с заявлением о включении в схему SIVA;
- Осуществление предпринимательской деятельности в течение не менее чем 3 лет перед обращением импортера в HMRC с заявлением о включении в схему SIVA.

Кроме того, компания-кандидат на включение в схему SIVA не должна иметь значительной кредиторской задолженности и/или находиться в состоянии банкротства.

Каких-либо требований в отношении специальной направленности и/или категории товаров, перемещаемых участником схемы SIVA, HMRC не установлено.

С более подробной информацией о схеме SIVA и с соответствующими нормативными правовыми актами можно ознакомиться на интернет-сайте HMRC: <http://www.hmrc.gov.uk/vat/managing/international/imports/siva.htm>.

¹⁶ Как правило, отсрочка по уплате импортных пошлин, налогов и сборов представляется на 30 календарных дней.

¹⁷ Следует отметить, что данная льгота действует лишь в отношении импортного НДС, при этом участник ВЭД обязан предоставлять в HMRC обеспечение уплаты импортных пошлин и сборов.

¹⁸ Счет, по которому импортеру предоставляется отсрочка по уплате таможенных пошлин (Duty deferment account) имеется у всех участников Схемы отсрочки по уплате сборов (Duty Deferment scheme).

4.7. Основные логистические маршруты

Основными элементами транспортной инфраструктуры Великобритании являются:

- 140 лицензированных аэропортов, из них 25 наиболее крупных омологированы в соответствии с требованиями Международной организацией гражданской авиации (ИКАО). В Великобритании насчитывается 471 аэропорт, включая аэродромы малой авиации и оборудованные взлетно-посадочные полосы аэроклубов. Среди наиболее крупных из них можно выделить Лондон-Хитроу (London Heathrow), Лондон-Гатвик (London Gatwick) и аэропорт Манчестера (Manchester Airport), Лондон-Стэнстед (London Stansted Airport) в графстве Эссекс в 50 км к северу от Лондона, аэропорт Лютон (Luton airport) и международный аэропорт в Бирмингеме (Birmingham International Airport).

Аэропорты Великобритании и Северной Ирландии

Лондон	City · Gatwick · Heathrow · Luton · Stansted · Southend · Biggin Hill · Ashford
Англия	Birmingham · Blackpool · Bournemouth · Bristol · Coventry · Doncaster-Sheffield · Durham Tees Valley · East Midlands · Exeter · Gloucestershire · Humberside · Leeds-Bradford · Leicester · Liverpool · Manchester · Newcastle · Newquay · Norwich · Southampton · Land's End · Plymouth · St. Mary's · Shoreham (в Брайтоне)
Шотландия	Aberdeen · Edinburgh · Glasgow International · Glasgow Prestwick · Inverness · Sumburgh · Barra · Benbecula · Campbeltown · Dundee · Eday · Fair Isle · Islay · Kirkwall · Lerwick · Oban · Scatsta · Stornoway · Tiree · Westray · Wick
Уэльс	Cardiff · Anglese
Северная Ирландия	Belfast City · Belfast International · City of Derry
Королевский флот	Alderney · Guernsey · Isle of Man · Jersey

- внутренние водные пути (5 тыс. км), более 70 морских, в том числе международных, и 200 речных торговых портов. Все районы страны, кроме Западного Мидлендза, в той или иной мере непосредственно связаны с морскими портами, которые служат основными транспортными узлами. Крупнейшие из них – Лондон, Ливерпуль, Саутгемптон, Гуль и Харидж. Лондон и Ливерпуль пропускают около половины всех грузов (по стоимости).

Порты Великобритании

Портовые узлы	Порты
Aberdeen	Aberdeen, Aberdaron, Buckie, Dundee, Fraserburgh, Invergorden, Inverness, Kirkwall, Lerwick, Montrose, Perth, Peterhead, Rosyth
Belfast	Belfast, Bangor - Northern Ireland, Coleraine, Larne, Londonderry, Warrenpoint
Glasgow	Glasgow, Ardrossan, Ayr, Carinryan, Campbeltown Port, Corpach, Faslane, Finnart, Gariloch, Glensandra, Greenock, Hunterston, Iona, Kyle of Lochalsh, Largs, Lochaline, Mallaig, Oban, Rothesay, Stornoway, Stranraer, Troon,

	Ullapool
Leith	Leith, Braefoot, Burntisland, Dundee, Eyemouth, Grangemouth, Hound Point, Inverkeithing, Methil, Perth, St Andrews
Hull	Hull, Barrow Haven, Bosten, Burton upon Stather, Flixborough, Goole, Grimsby, Grove Wharfs (Scunthorpe), Gunness Wharf (Scunthorpe), Howdendyke, Immingham, Keadby, Killingholme, Neap House (Scunthorpe), New Holland, Wisbech, Selby
Tyne	Tyne, Berwick upon Tweed, Blyth, Newcastle, Seaham, South Shields, Sunderland,
Great Yarmouth	Great Yarmouth, Kings Lynn, Lowestoft, Sutton Bridge, Wells Next the Sea, Wisbech
Orpington	London, Barking, Canvey Island, Chatham, Cliffe, Coryton, Dagenham, Dartford, Denton, Docklands, Erith, Gravesend, Isle of Grain, Littlehampton, Newhaven, Northfleet, Purfleet, Queensborough (Rochester), Ridham Rock, River Medway, Rochester, Sheerness, Shellhaven, Shoreham, Silvertown, Tilbury
Harwich	Harwich, Brightlingsea, Burnham on Crouch, Felixstowe, Ipswich, Mistley, Parkeston Quay, Rowehedge
Dover	Dover, Folkestone, Ramsgate, Rye
Southampton	Southampton, Cowes (Isle of Wight), Fawley, Hamble, Marchwood, Newport (Isle of Wight), Poole, Portland, Portsmouth, St Helier (Jersey), St Peter's Port (Guernsey), Weymouth
Cardiff	Cardiff, Avonmouth, Barry Dock, Bristol Dock, Brinton Ferry, Newport (Gwent), Newquay (Dyfed), Port Talbot, Royal Portbury, Sharpness, Swansea
Falmouth	Falmouth, Par, Penzance, Truro
Plymouth	Plymouth, Brixham, Fowey, Padstow, Teignmouth, Torbay
Milford Haven	Milford Haven, Fishguard, Pembroke Dock
Liverpool	Liverpool, Barrow in Furness, Birkenhead, Bromborough Dock, Eastham, Ellesmere Dock, Ellesmere Port, Fleetwood, Garston, Glasson Dock, Heysham, Holyhead, Ince, Manchester, Manchester Ship Canal, Manisty Wharf, Mostyn, Partington, Runcorn, Salford Docks, Siloth, Stanlow, Tranmere, Whitehaven, Workington

- железные дороги общей протяженностью 34 тыс. км (из них 303 км пути по Северной Ирландии), в том числе электрифицированные (около 5 тыс. км), двухпутные или многопутные (12,5 тыс. км). Национальная сеть железных дорог (Network Rail) состоит из двух независимых частей, расположенных в Великобритании и Северной Ирландии. Железнодорожная сеть Северной Ирландии объединена с сетью железных дорог Республики Ирландия. Начиная с 1994 г. железнодорожная сеть Великобритании соединена с железнодорожной сетью континентальной Европы через туннель, проложенный под Ла-Маншем (Channel Tunnel) и эксплуатирующийся отдельно от британской части «Network Rail»

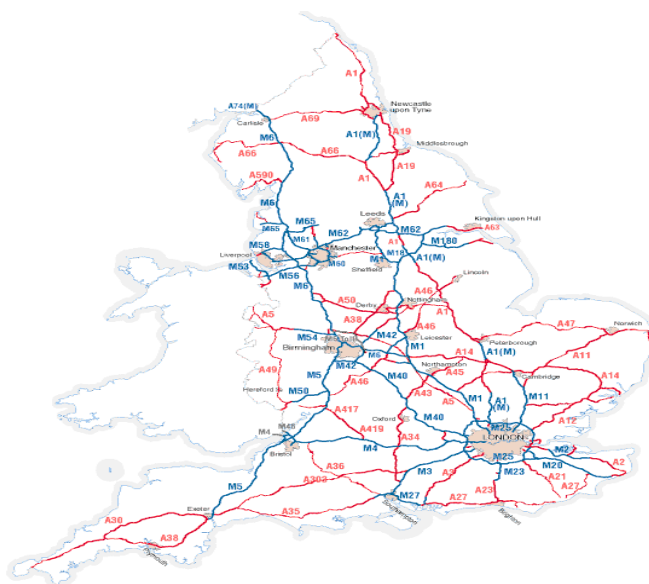
компанией - оператором «Eurostar». На линии Евротоннеля действует четыре типа поездов:

- высокоскоростные пассажирские поезда TGV Eurostar, действующие между лондонской железнодорожной станцией Сент-Панкрас, парижским Северным вокзалом (Gare du Nord) и станцией Midi/Zuid в Брюсселе с остановками в Эшфорде, Кале и Лилле.
- пассажирские челночные поезда Eurotunnel Shuttle, перевозящие автобусы, легковые автомобили и фургоны между Сангаттом и Фолькстоуном. Благодаря особой системе погрузки весь процесс въезда автомобиля в вагон занимает не более восьми минут, при этом пассажиры остаются внутри своих машин.
- грузовые поезда Eurotunnel Shuttle, с открытыми вагонами, в которых перевозят грузовики, при этом сами водители едут в отдельном вагоне.
- грузовые поезда. Эти поезда могут перевозить различные грузы и контейнеры между континентальной Европой и Великобританией.

В 2013 г. по Евротоннелю проехало 10 132 691 пассажиром, 2 481 167 автомобиля, 1 362 849 фургонов и 64 507 автобусов.

- **шоссейные дороги**, общая протяженность которых составляет более 400 тыс. км, из них около 4 тыс. км автострад (чуть менее 1% общей протяженности дорог) и более 9,3 тыс. км магистральных дорог (около 2,4%).

Схема автострад и магистральных дорог



Список действующих на территории Великобритании российских предприятий транспортного сектора

№	Название предприятия	Род деятельности	Контактная информация
1	Российские авиалинии ОАО «Аэрофлот»	Грузовые и пассажирские авиаперевозки	<u>Адрес:</u> 70 Piccadilly, W1J 8NP <u>тел.</u> +44 (0)20 7491 1464 <u>факс.</u> +44 (0)20 7355 2323 <u>email:</u> gmuk@aeroflot.ru
2	ОАО «Трансаэро»	Грузовые и пассажирские авиаперевозки	<u>Адрес:</u> 229A Balcony Offices, Terminal 1, Heathrow Airport, Hounslow, TW6 1DY <u>тел.</u> +44 (0) 776 909 18 61, +44 (0) 783 104 12 14 <u>email:</u> ivan.balakhonov@transaero.ru

3	Volga Dnepr UK Ltd.	Грузовые авиаперевозки	<u>Адрес:</u> Endeavour House, Coopers End Road, Stansted Airport, Essex, CM24 1AL <u>тел.</u> +44 (0) 127 966 1166 <u>факс.</u> +44 (0) 127 966 1103 <u>email:</u> sales@volga-dnepr.co.uk
4	Ruslan International Ltd.	Грузовые Авиаперевозки	<u>Адрес:</u> Endeavour House, Coopers End Road, Stansted Airport, Essex, CM24 1AL <u>тел.</u> +44 (0) 127 968 2100 <u>факс.</u> +44 (0) 127 968 1139 <u>email:</u> ruslansales@ruslanint.com
5	Sovcomflot UK Ltd.	Морские перевозки	<u>Адрес:</u> 6 th Floor, 1 Finsbury Square, London, EC2A 1AE <u>тел.</u> +44 (0) 207 496 1812 <u>факс.</u> +44 (0) 207 496 1813 <u>email:</u> sovcomflot@scf-group.com
6	Novoship UK Ltd.	Морские перевозки	<u>Адрес:</u> Watergate House, 13-15 York Buildings, London, WC2N 6SU <u>тел.</u> +44 (0) 207 747 9100 <u>факс.</u> +44 (0) 207 747 9000 <u>email:</u> novoship@novoship.ru
7	Ridgebrook Ventures	Морские перевозки	<u>Адрес:</u> Room 104, 1 st Floor, Meridian House, Royal Hill, Greenwich, London, SE10 8RD <u>тел./факс.</u> +44 (0) 203 286 6678 <u>email:</u> info@rvlines.com

5. Рекомендации по доступу на рынок Великобритании

5.1. Общие положения по доступу на рынок

Доступ на рынок Великобритании возможен следующими способами:

- осуществление экспортно-импортных операций (ввоз товаров и капитала (иностранные инвестиции) на территорию Великобритании);
- обеспечение коммерческого присутствия на рынке Великобритании, которое включает регистрацию компаний, филиала, учреждение представительства зарубежной компании, либо заключение агентского соглашения.

В Великобритании не имеется целевых барьеров для иностранных участников по движению капитала или вывоза прибыли из страны. Ограничения могут вводиться на основании положений директив и постановлений ЕС и не являются самостоятельным решением правительства страны. Британское законодательство (в частности, Закон о компаниях 2006 года – Companies Act 2006, в действующей редакции) также не содержит ограничений на участие иностранного капитала, основанных на национальном признаке. Создание и деятельность компаний, в том числе с иностранным участием, осуществляется в рамках единой системы государственного регулирования.

Для осуществления деловой активности на территории Великобритании установлен единый нормативный правовой режим, предусматривающий для всех компаний и их представительств общие условия регистрации, не зависящие от национального признака.

Требования к ввозу и товаросопроводительной документации. Для ввоза в Великобританию некоторых товарных наименований применяется практика лицензирования, находящаяся в ведении соответствующего подразделения (Import Licensing Branch) Министерства по делам бизнеса, инноваций и профессиональной

подготовки (Department for Business, Innovations and Skills, BIS). К числу лицензируемых товаров относятся огнестрельное оружие, взрывчатые вещества, радиоактивные элементы и соединения, отдельные виды медицинских препаратов, а также отдельные виды военной техники.

Реэкспорт из Великобритании, а также вывоз продукции, производимой британскими филиалами иностранных компаний, подлежат экспортному контролю, осуществляемому Организацией экспортного контроля (Export Control Organization), входящей в структуру BIS.

Временный ввоз. Сырьевые материалы, временно импортируемые на переработку для последующего экспорта готовой продукции, могут ввозиться без уплаты таможенных пошлин и сборов. В этом случае импортёр должен предоставить в таможенный орган гарантию банка или страховой компании о возмещении соответствующих выплат, в случае не вывоза готовой продукции. Товары, ввозимые для реэкспорта на постоянной основе, не облагаются пошлинами в течение 6 месяцев по предварительному оповещению таможенного органа. Беспшлинный импорт также допускается при временном ввозе лизингового оборудования и товаров, импортируемых исключительно для переработки, ремонта, технического обслуживания и контроля.

Профессиональное и демонстрационное оборудование может также импортироваться беспошлинно согласно Таможенной Конвенции о временном ввозе профессионального оборудования (Customs Convention on the Temporary Importation of the Professional Equipment).

Запрещённый и ограниченный импорт. К запрещённым к ввозу товарам в Великобританию относятся: радиоприёмники АМ-сигналов, автоматические ножи, ядовитые и токсичные материалы, фальшивые монеты и купюры, говядина, выращенная на гормональных препаратах.

Великобритания является участником Вассенарского Соглашения по контролю экспорта товаров двойного назначения, Австралийской группы по контролю за распространением химического и биологического оружия, а также Группы поставщиков ядерного оборудования, выступающей за нераспространение ядерных технологий. Великобритания также поддерживает решения ООН, касающиеся санкций на эмбарго отдельных государств.

5.2. Организационно-правовые формы ведения коммерческой деятельности

Порядок создания и деятельность компаний в Великобритании регулируется Законом о компаниях от 2006 г. (Companies Act 2006) и последующими изменениями и дополнениями к нему. В соответствии с этим законом возможно создание компаний следующих типов:

Частная компания с ответственностью, ограниченной акциями (Private company limited by shares, или private limited company (Ltd.)). Уставный капитал компании разделен на акции и акционеры несут ответственность в пределах неоплаченной части акций, которыми они владеют. Такие компании не могут предлагать акции для продажи неограниченному кругу лиц. Ltd - наиболее распространенная организационно-правовая форма юридических лиц в Великобритании.

Частная компания с ответственностью, ограниченной по гарантии (Private company limited by guarantee). Ответственность акционеров ограничена суммой, которую они согласны внести в активы компании в случае ее ликвидации.

Частная компания с неограниченной ответственностью (Private unlimited company). Компания может иметь или не иметь акционерный капитал, при этом ответственность акционеров не ограничена.

Публичная компания с ограниченной ответственностью (Public limited company (Plc)). Уставный капитал компании разделен на акции. Эти акции могут быть выставлены на открытую продажу, а ответственность акционеров ограничена суммой, не выплаченной по акциям, которыми они владеют (limited by shares), или суммой, которую они согласны внести в активы компании в случае ее ликвидации (limited by guarantee). Тот факт, что компания публичная, отражается в ее свидетельстве о регистрации — certificate of incorporation. Для таких компаний установлено требование о минимальном уставном капитале (не менее £50 тыс.).

Указанные организационно-правовые формы компаний отличаются от тех, которые фигурируют в российском гражданском законодательстве.

Частные компании с ответственностью, ограниченной акциями (Ltd), имеют много общих черт с российскими закрытыми акционерными обществами. Частные компании в Великобритании не имеют права выпускать акции или другие обращающиеся ценные бумаги. Средства таких компаний формируются из долей (паев) их учредителей, и они не подлежат публичной отчетности. Ведут дела компании и выступают от ее имени директор или директора, обладающие всеми необходимыми полномочиями.

Публичные компании (Plc) наиболее близки к нашим открытым акционерным обществам. В Великобритании, как правило, все крупные компании создаются в форме (Plc), они обязаны публиковать свою бухгалтерскую отчетность и их акции котируются на фондовой бирже. Для создания публичной компании до недавнего времени требовалось наличие по меньшей мере двух подписчиков учредительного договора, однако это требование отменено Законом о компаниях от 2006 г., соответствующее положение вступило в силу 1 октября 2009 г.

В Великобритании установлен заявительный порядок образования компании. Под этим понимается, что в случае соблюдения заявителем установленных законом требований по форме и содержанию представленных документов государственный реестр компаний (Companies House, <http://www.companieshouse.gov.uk>) не вправе отказать в регистрации компании.

Лицу, желающему создать компанию, необходимо уплатить регистрационный сбор и направить в государственный реестр компаний (Companies House) следующие документы:

1. Устав (Articles of association), который является главным учредительным документом. Устав и некоторые виды решений или соглашений участников формируют комплект уставных документов компании, копии которых предоставляются в государственный реестр компаний. В случае отсутствия собственного устава компания вправе пользоваться модельным уставом. Учредители компании могут включить в устав компании только те положения, которые отличаются от модельных. Модельный устав принят в виде специальных норм (regulations).

2. Учредительный договор (Memorandum of association). В учредительном договоре достаточно указания, что учредители желают создать компанию, став ее участниками (в случае компании с акционерным капиталом — получив, по крайней мере, по одной акции). Учредительный договор является инструментом создания компании, а не основой ее деятельности, поэтому, формально, он не относится к уставным документам компании. До недавнего времени важной функцией

учредительного договора было указание целей деятельности компании. В настоящее же время их можно указать в уставе, однако Закон о компаниях от 2006 г. однозначно указывает, что сделка компании не может быть оспорена на основании ограничений, содержащихся в уставных документах компании. Более того, сделка с добросовестным третьим лицом не может быть оспорена и на основании содержащихся в уставе ограничений полномочий директоров.

3. Должным образом заполненная форма IN01 государственного реестра компаний, в которой содержатся данные о наименовании компании, организационно-правовой форме, первом директоре (директорах), секретаре и предполагаемом адресе офиса. Директор и секретарь компании должны заявить о своем согласии занимать соответствующую должность. В случае если регистрируется компания с акционерным капиталом, необходимо указать его размер. Каждое назначенное должностное лицо и каждый учредитель должны подписать эту форму, указав при этом дату. Данные о секретаре для частной компании подлежат внесению в форму в том случае, если данная должность предусмотрена учредительными документами.

Стандартный регистрационный сбор составляет £20. В этом случае процедура обработки документов регистратором занимает от восьми до десяти рабочих дней с момента представления документов. Возможна регистрация компании в течение одного дня (Same Day Incorporation service), но в этом случае документы должны поступить к регистратору до 15.00, а регистрационный сбор составит £50.

Юридические лица в Великобритании для ведения предпринимательской деятельности (в т.ч., отдельных проектов) могут создавать партнерства (Partnerships).

Партнерства не являются юридическими лицами и действуют, как правило, на основании соглашения, заключенного между его участниками, в котором урегулированы вопросы, касающиеся размера взносов, порядка распределения прибыли и убытков.

5.3. Открытие представительства/отделения иностранного юридического лица в Великобритании

Отделение/представительство ведет бизнес от имени юридического лица, и в отличие от дочерней компании, зарегистрированной по английскому законодательству, юридическим лицом не является.

Представительство/отделение - это часть юридического лица, которая организована для того, чтобы осуществлять все виды деятельности (кроме тех, которые подлежат обязательному лицензированию) от имени юридического лица. Другими словами, это отдельное подразделение юридического лица, расположенное вне места его регистрации, осуществляющее все функции юридического лица, в том числе и функции представительства компании. Создание представительства/отделения дает возможность иностранному юридическому лицу взаимодействовать с британскими контрагентами непосредственно в Великобритании.

В течение 1 месяца после создания на территории Великобритании представительства/отделения¹⁹ иностранное юридическое лицо должно представить в государственный реестр компаний следующие документы:

¹⁹ Под созданием представительства понимается начало осуществления предпринимательской деятельности на территории Великобритании в форме т.н. «физического присутствия» (physical presence). Подробная информация о регистрации представительств иностранных юридических лиц представлена на интернет-сайте Companies House по адресу: <http://www.companieshouse.gov.uk/about/gbhtml/gpo1.shtml#ch1>

а) должным образом заполненную форму OS IN01 государственного реестра компаний;

б) заверенные копии учредительных документов юридического лица вместе с должным образом заверенным переводом на английский язык;

в) балансовый отчет юридического лица, составленный в соответствии с национальным законодательством и подписанный руководителем вместе с должным образом заверенным переводом на английский язык;

г) регистрационный взнос в размере 20 ф.ст. для регистрации в течение 8-10 рабочих дней (в случае необходимости регистрации в день подачи документов – регистрационный взнос составит 50 ф.ст.).

Отделение/представительство может быть зарегистрировано как под собственным именем, так и под именем юридического лица.

Иностранное юридическое лицо должно извещать Регистрационную палату обо всех изменениях состава исполнительных органов, адреса, статуса.

Отделения иностранного юридического лица должны указывать на своем бланке название, место регистрации и регистрационный номер, а также ежегодно представлять в государственный реестр компаний полный балансовый отчет иностранного юридического лица в течение 3 месяцев после даты предоставления отчета в соответствующие органы страны его нахождения. Вместе с отчетом иностранное юридическое лицо направляет также информацию о том, в соответствии с законодательством какой страны подготовлен отчет, производился ли аудит, применялись ли международные стандарты бухгалтерского учета (в частности GAAP).

Российские юридические лица могут начать свой бизнес в Великобритании, на начальной стадии открыв отделение/представительство, и по мере развития деловых контактов учредить дочернюю компанию. В этом случае российское юридическое лицо будет освобождено от необходимости ежегодно представлять свои балансовые отчеты, а также не будет нести ответственность по долгам дочерней компании.

5.4. Налогообложение предприятий с иностранным участием.

Налогообложение британских компаний с иностранным участием осуществляется в том же порядке, который установлен для всех остальных британских юридических лиц.

Основные бюджетобразующие налоги и их ставки:

Налог на добавленную стоимость - НДС (Value Added Tax, VAT, <http://www.hmrc.gov.uk/vat/start/introduction.htm>).

НДС является налогом, который начисляется и взимается при совершении сделок с большинством товаров, работ и услуг, компаниями, зарегистрированными в качестве плательщиков НДС в Великобритании, а также при импорте в Великобританию некоторых товаров и услуги из стран, не входящих в состав ЕС.

При совершении компаниями, зарегистрированными в качестве плательщиков НДС, сделок по приобретению товаров, работ и услуг, они, как правило, вправе возместить уплаченный НДС.

В зависимости от видов поставляемых товаров и услуг ставки налога существенно варьируются. Существует три категории ставок:

- стандартная ставка (standard rate) – с 4 января 2011 года – 20% (ставка налога была постепенно увеличена после снижения в 2009 году до уровня 15% в рамках антикризисных мер);

- пониженная ставка (reduced rate) - 5% (применяется к топливу и электроэнергии, используемым в домашнем хозяйстве и благотворительных заведениях);

- «нулевая ставка» (zero rate) – 0% (применяется к большинству продуктов питания, детской одежде и обуви, книгам и газетам, продаже новых жилых зданий и домов, используемых в благотворительных целях, услугам общественного транспорта, медикаментам и принадлежностям инвалидов. Если компания реализует только эти товары или услуги, она вправе не регистрироваться для уплаты НДС, однако на это необходимо получить разрешение местных налоговых органов).

Корпоративный налог (Corporation Tax, <http://www.hmrc.gov.uk/ct/index.htm>).

Каждая компания - резидент обязана уплачивать налог на прибыль корпораций (далее - корпоративный налог с прибыли), получаемой как в Великобритании, так и за ее пределами.

Обложению корпоративным налогом подлежит вся прибыль, получаемая компаниями-резидентами, как в Великобритании, так и за ее пределами, а также прибыль компаний-нерезидентов, полученная ими на территории Великобритании²⁰.

Налоговый период для корпоративного налога с прибыли – с 1 апреля по 31 марта.

Ставки налога не изменялись по сравнению с уровнем предшествующего периода (<http://www.hmrc.gov.uk/rates/corp.htm>). Великобритания проводит политику по постепенному снижению корпоративного налога с целью повышения привлекательности страны для ведения бизнеса. Ставка корпоративного налога является прогрессивной и с 1 апреля 2014 г. составляет от прибыли:

- не более 300 000 ф.ст. - 20% (налог с невысокой прибыли);

от 300 001 ф.ст. до 1 500 000 ф.ст. - 21% с прибыли, минус 1/400 суммы, составляющей разницу между 1 500 000 ф.ст. и прибылью компании;

более 1 500 000 ф.ст. - 21% (основная ставка налога).

С 01 апреля 2015 г. основная ставка налога и ставка налога с невысокой прибыли будут уравнены и размер этой ставки составит 20%.

Общие принципы налогообложения компаний-нерезидентов могут модифицироваться в соответствии с положениями соответствующих соглашений об избежании двойного налогообложения.

Иностранная компания, имеющая филиал в Великобритании, уплачивает корпоративный налог с прибыли от деятельности такого филиала в порядке и в размерах, установленных для британских юридических лиц. При этом расходы, понесенные за пределами Великобритании, полностью и исключительно в целях операций филиала (включая разумные расходы головной компании), должны приниматься во внимание при расчете прибыли филиала, подлежащей налогообложению.

Акцизы (Excise Duty, <http://customs.hmrc.gov.uk/channelsPortalWebApp>).

²⁰ Компания является резидентом Для целей налогообложения корпорационным налогом с прибыли, если во-первых, она инкорпорирована в Великобритании, и во-вторых, если ее управление или контроль над ней осуществляется из Великобритании. Налог, уплаченный компанией за границей, обычно засчитывается при уплате налога в Великобритании, в целях избежания двойного налогообложения.

Акцизами являются вторичные налоги на товары не первой необходимости. Акцизные сборы по отдельным товарам значительно различаются по размеру. Так, например, акцизы на топливо составляют до 50% его розничной цены (общая налоговая составляющая в розничной цене топлива – до 60%). Минеральные виды топлива, используемые дорожным транспортом, облагаются повышенной ставкой акцизного сбора.

В целях поощрения использования экологически чистых видов топлива установлены пониженные ставки, в частности, на неэтилированные марки бензина и дизельного топлива с пониженным содержанием примеси серы, на сжиженный природный газ. На керосин, используемый в качестве моторного топлива, большинство смазочных материалов и масел, используемых в промышленных целях, садоводстве и торговом флоте, установлена минимальная ставка или акциз вообще не применяется. Заменители топлива облагаются по той же ставке акцизного сбора, что и их минеральные аналоги. Акцизным сбором также облагаются сигареты, алкоголь, азартные игры, перелеты воздушным транспортом.

Также следует отметить, что, к примеру, в нефтедобывающей отрасли существуют свои особенности налогообложения, в частности корпоративный налог на прибыль от добычи нефти (RFCT, Ring Fenced Corporation Tax). По своей сути данный вид налога – корпоративный налог. Однако, надо отметить, что он платится с прибыли, полученной компанией непосредственно от добычи нефти, и на эту прибыль нельзя отнести затраты, связанные с другими видами деятельности компании.

6. Информация о защите прав экспортеров в Великобритании

6.1. Способы защиты прав экспортеров в Великобритании, урегулирования и разрешения коммерческих споров, порядок рассмотрения споров экономического характера (внесудебный и судебный)

Правовая защита прав российских экспортеров (равно, как и экспортеров из других стран) может осуществляться в Великобритании следующими способами:

1. Переговоры между сторонами с участием юристов, нанимаемых для их сопровождения, являются одним из альтернативных способов урегулирования споров (Alternative dispute resolution, ADR)²¹, Как правило, обмен предложениями по урегулированию споров занимает достаточно длительное время, поэтому ожидание ответа от британского контрагента в течение 1-2 месяцев не означает нежелание искать компромиссное решение, а является достаточно обычной практикой.

2. Передача спора на рассмотрение государственного судебного органа Великобритании. В случае неудачного завершения переговоров для защиты нарушенных прав необходимо обращаться в судебную систему Великобритании. Большая часть судебных разбирательств с участием иностранных компаний, как правило, происходит в г. Лондоне, где рассматривается более 10 000 споров в год, многие из которых - с участием российских компаний. Следует отметить, что при высокой степени объективности и беспристрастности, английская судебная система достаточно медлительна (сроки рассмотрения в среднем составляют 12-18 месяцев) и требует достаточно больших финансовых ресурсов (стоимость услуг по ведению дела

²¹ Под ADR понимается совокупность процедур, способствующих внесудебному разрешению споров, к методам ADR обычно относят [третейский суд](#), [переговоры](#), [медиацию](#).

в среднем может составить 250-400 ф.ст. за час работы высококвалифицированного юриста).

3. Передача спора на рассмотрение третейского суда – негосударственного судебного органа, осуществляющего правоприменительную деятельность (разрешение гражданско-правовых споров) по экономическим (хозяйственным) договорам юридических лиц между собой на основе взаимного волеизъявления сторон (третейского соглашения) - является одним из наиболее продуктивных способов альтернативного разрешения споров (ADR). Третейские суды образуются сторонами для разрешения конкретного спора (лат. ad hoc — для частного случая), либо действуют на постоянной основе при образовавших его юридических лицах, куда субъекты гражданских правоотношений своим соглашением могут передать на рассмотрение и разрешение или уже возникший спор, или споры, которые могут возникнуть между этими сторонами в будущем.

Одним из наиболее эффективных институтов разрешения торговых споров в Великобритании является Лондонский международный третейский суд²² (London Court of International Arbitration, LCIA, <http://www.lcia.org/>), который хотя и находится в Лондоне, предоставляет всесторонние арбитражные услуги для использования по всему миру. Регламент LCIA пригоден для использования при любой правовой системе и на любом из основных языков мира. Лондонский международный третейский суд в состоянии обеспечить административную организацию для проведения арбитражного разбирательства во многих странах посредством соглашений с соответствующими арбитражными центрами и арбитражными органами. В соответствии с Регламентом LCIA только Третейский суд LCIA вправе назначать арбитров. В функции Третейского суда LCIA входит обеспечение применения своего Регламента. Помимо арбитражного разбирательства, LCIA применяет такие альтернативные разрешения споров, как медиация, экспертная оценка и т.п. (http://www.lcia.org/Dispute_Resolution_Services/Other_Services.aspx).

6.2. Юридические и адвокатские конторы Великобритании по защите прав экспортеров с указанием их контактных данных.

С перечнем 500 крупнейших юридических компаний Великобритании, специализирующихся, в том числе, на защите прав экспортеров, можно ознакомиться по адресу: <http://www.legal500.com/books/1500>

Начиная с 2008 года, в Великобритании юридические услуги оказывает юридическая компания QualitySolicitors (<http://www.qualitysolicitors.com/>), являющаяся первой национальной сетевой юридической компанией, объединяющей британских солиситоров, которая располагает более чем 200 отделениями на территории страны. Работа QualitySolicitors построена по модели фрайчайзинга и основана на независимом членстве отдельных юридических фирм, осуществляющих свою деятельность под одним общим фирменным наименованием.

При работе с юридическими компаниями следует учитывать следующую особенность британской правовой системы - исключительное право выступать как в высших, так и в низших судебных инстанциях, имеют лишь барристеры (Barristers). Солиситоры (Solicitors) – более многочисленная категория юристов, дают консультации своим клиентам, готовят к слушанию гражданские и уголовные дела в

²² Лондонский Международный Третейский суд был открыт в 1892 г. как Лондонская Арбитражная палата по инициативе Муниципального совета лондонского Сити.

интересах своих клиентов, выступают от имени обвинения или защиты, а также в качестве представителей интересов сторон в судах низших инстанций.

7. Информация о возможности проверки деловой репутации в Великобритании, включая организации, занимающиеся проверкой деловой репутации юридических и физических лиц

Организации, на бесплатной основе осуществляющие проверку деловой репутации компаний в Великобритании, действуют, в основном, в форме отраслевых ассоциаций и объединений. Членство в таких организациях предполагает соответствие состоящих в них фирм определенным стандартам ведения бизнеса. К таким организациям относятся Реестр компаний Великобритании (Companies House), Российско-британская торговая палата (Russo-British Chamber of Commerce), Конфедерация британской промышленности (крупный бизнес) (Confederation of British Industries), Федерация малого бизнеса (малый и средний бизнес) (Federation for Small Businesses).

Проверку деловой репутации также осуществляет ряд частных компаний на платной основе, при этом в зависимости от объема предлагаемой информации стоимость таких услуг может варьироваться от 100 ф.ст. (предоставление регистрационных данных) до десятков тысяч ф.ст. (полный анализ деятельности компании с использованием широкого круга источников информации). Также на коммерческой основе возможно осуществление проверок компаний, зарегистрированных в некоторых оффшорных юрисдикциях (Британские Виргинские, Багамские, Каймановы острова и другие).

Контактные данные организаций в Великобритании, в которых можно запросить информацию о деловой репутации британских контрагентов

<p>Companies House Реестр компаний Великобритании (для компаний, зарегистрированных в Великобритании)</p>	<p>www.companieshouse.gov.uk</p> <p>Главный офис: Companies House Crown Way Cardiff CF14 3UZ Тел.: +44 303 123 4500 E-mail: enquiries@companies-house.gov.uk</p> <p>Информационный центр в Лондоне: London Information Centre 4 Abbey Orchard Street Westminster London SW1P 2HT</p>
<p>Russo-British Chamber of Commerce Российско-британская торговая палата (если потенциальный контрагент является членом палаты)</p>	<p>www.rbcc.com</p> <p>Лондон: 11 Belgrave Road London SW1V 1RB Тел.: +44 207 931 6455 Факс: +44 207 233 9736 E-mail: infolondon@rbcc.com</p>

	<p>Москва: Бизнес Центр Галерея «Актер», 6 этаж ул. Тверская 16/1 Москва 125009 Тел.: +7 495 961 2160 (доб. 100) Факс: +7 495 961 2161 E-mail: olga.karapysh@rbcc.com</p> <p>Санкт-Петербург: Владимирский проспект 23А Бизнес Центр «Ренессанс Холл» Офис 705 Санкт-Петербург 191002 Тел.: +7 812 346 5051 Факс: +7 812 346 5052 E-mail: infospb@rbcc.com</p>
<p>Confederation of British Industries Конфедерация британской промышленности (если потенциальный контрагент является членом конфедерации)</p>	<p>www.cbi.org.uk CBI Cannon Place 78 Cannon Street London EC4N 6HN Тел.: +44 207 379 7400 Факс: +44 207 379 7200 E-mail: enquiries@cbi.org.uk</p>
<p>The Federation of Small Businesses Федерация малого бизнеса (если потенциальный контрагент является членом федерации)</p>	<p>www.fsb.org.uk Главный офис: 2 Catherine Place Westminster London SW1E 6HF Тел.: +44 207 592 8100</p>

Примеры частных компаний, осуществляющих проверку деловой репутации юридических и физических лиц в Великобритании

<p>Company Check</p>	<p>www.companycheck.co.uk City Gate East 6th Floor Toll House Hill Nottingham NG1 5FS</p>
<p>Frontier Horizons</p>	<p>www.frontierhorizons.org 25 Sackville Street London W1S 3AX E-mail: ops@frontierhorizons.org</p>
<p>Alaco Limited</p>	<p>www.alaco.com</p>

	Meadows House 20-22 Queen Street London W1J 5PR Тел.: +44 207 529 1280 Факс: +44 207 529 1290 E-mail: enquiries@alaco.com
Morris Chase International	www.morrischase.com 50 Jermyn Street London SW1Y 6LX Тел.: +44 870 749 0081 / +44 776 610 7782 Факс: +44 870 749 0082 E-mail: info@morrischase.com

8. Перечень наиболее крупных дистрибьюторов различных видов товаров

Британские отраслевые ассоциации	
Ассоциация британских экспортеров (The British Exporters Association)	www.bexa.co.uk
Ассоциация морских торговых портов Великобритании (British Ports Association)	www.britishports.org.uk
Британская федерация торговли лесом (Timber Trade Federation)	www.ttf.co.uk
Федерация производителей продуктов питания и напитков (Food and Drink Federation)	www.fdf.org.uk
Ассоциация производителей электроэнергии (Association of Electricity Producers)	www.aepuk.com
Конфедерация отраслей бумажной промышленности (Confederation of Paper Industries)	www.confedpaper.org.uk
Торговая ассоциация фармацевтической промышленности (Association of the British Pharmaceutical Industry)	www.abpi.org.uk
Торговая ассоциация держателей лицензий в области передачи и распределения электроэнергии (Energy Networks Association)	http://2010.energynetworks.org
Конфедерация производителей стекольной продукции (British Glass Manufacturers' Confederation)	www.britglass.org.uk
Торговая ассоциация производителей систем пожаротушения (The Fire Industry Association)	www.fia.uk.com
Федерация производителей пластмасс (British Plastics Federation)	www.bpf.co.uk
Ассоциация информационных технологий, телекоммуникационной и электронной промышленности (Information Technology Telecommunications and Electronics Association)	www.intellectuk.org
Британская судовая федерация (British Marine Federation)	www.britishmarine.co.uk
Ассоциация британских банкиров (British Bankers' Association)	www.bba.org.uk
Ассоциация британских ювелиров	www.bja.org.uk

(British Jewellers' Association)	
Федерация телекоммуникационной индустрии (Federation of Communication Services)	www.fcs.org.uk
Федерация малого бизнеса (Federation of Small Businesses)	www.fsb.org.uk
Британская ассоциация ветроэнергетической промышленности (The British Wind Energy Association)	www.bwea.com
Британская ассоциация цементной промышленности (British Cement Association)	www.cementindustry.co.uk
Ассоциация производителей шотландского виски (The Scotch Whisky Association)	www.scotch-whisky.org.uk
Ассоциация продавцов книг (Book Sellers Association)	www.booksellers.org.uk
Федерация британских продавцов замороженных продуктов (British Frozen Food Federation)	www.bfff.co.uk
Британская торговая федерация ювелирной и подарочной продукции (The British Jewellery and Giftware Federation)	www.bjgf.org.uk
Станкостроительная ассоциация (Manufacturing Technologies Association)	www.mta.org.uk
Ассоциация производителей чистых органических продуктов (Soil Association)	www.soilassociation.org
Ассоциация британских страховых компаний (Association of British Insurers)	www.abi.org.uk
Ассоциация британских издателей (Publishers Association)	www.publishers.org.uk
Британская франчайзинговая ассоциация (British Franchise Association)	www.thebfa.org
Ассоциация издателей периодических журналов (Periodical Publishers Association)	www.ppa.co.uk
Ассоциация химической промышленности (Chemical Industries Association)	www.cia.org.uk
Ассоциация Интернет провайдеров (Internet Services Providers' Association)	www.ispa.org.uk
Ассоциация грузоперевозчиков (Freight Transport Association)	www.fta.co.uk
Британская ассоциация оффшорных операторов нефтегазовой промышленности (United Kingdom Offshore Operators Association)	www.ukooa.co.uk
Общество британских аэрокосмических компаний (Society of British Aerospace Companies)	www.sbac.co.uk
Ассоциация рекламных агентств (Advertising Association)	www.adassoc.org.uk
Ассоциация био-индустрии (BioIndustry Association)	www.bioindustry.org
Ассоциация промышленности по управлению инвестициями (Investment Management Association)	www.investmentuk.org
Федерация мучной промышленности (Federation of Bakers)	www.bakersfederation.org.uk
Федерация полиграфической промышленности (British Printing Industries Federation)	www.britishprint.com
Федерация деревообрабатывающей промышленности	www.bwf.org.uk

(British Woodworking Federation)	
Ассоциация алюминиевой промышленности (Aluminium Federation)	www.alfed.org.uk
Федерация строительных подрядчиков (Builders Merchant Federation)	www.bmf.org.uk
Федерация розничной торговли пива (British Beer and Pub Association)	www.beerandpub.com
Конфедерация кровельной промышленности (The National Federation of Roofing Contractors)	www.nfrc.co.uk
Конфедерация сельскохозяйственной промышленности (Agricultural Industries Confederation)	www.agindustries.org.uk
Конфедерация керамической промышленности (British Ceramic Confederation)	www.ceramfed.co.uk
Британская конфедерация производителей угля (Confederation of UK Coal Producers)	www.coalpro.co.uk
Ассоциация международных грузоперевозчиков (British International Freight Association)	www.bifa.org
Британская федерация целлюлозной промышленности (The British Wood Pulp Association)	www.bwpa.org.uk
Ассоциация торговцев бумагой (National Association of Paper Merchants)	www.napm.org.uk
Британская торговая ассоциация продуктами безопасности (British Security Industry Association)	www.bsia.co.uk
Дистрибьюторы средств вычислительной техники, средств связи и бытовой электроники	
Entatech	http://www.entatech.com/
Ingram Micro UK	http://uk.ingrammicro.com
Tech Data	http://www.techdata.co.uk/
CMS Distribution	http://www.cmsdistribution.com/
Beta	http://www.betadistribution.com/about-beta.html
Bluepoint	http://www.bluepoint.net/base/front_page.php
Comway Distribution A/S	http://www.comway.dk/
Computacenter	http://www.computacenter.com/
SCC	http://www.scc.com/
Kelway	http://www.kelway.com/
Capita	http://www.capita.co.uk/
Insight	http://www.insight.com/
Softcat	http://www.softcat.com/

Крупнейшие сети розничной торговли в Великобритании	
Tesco	http://www.tesco.com/
J Sainsbury	http://www.j-sainsbury.co.uk/
Asda	http://www.asda.com/
WM Morrison Supermarkets PLC	http://www.morrison.com/
Marks & Spencer	http://www.marksandspencer.com/
John Lewis Partnership	http://www.johnlewispartnership.co.uk/
Co-operative Group	http://www.co-operative.coop/
Alliance Boots	http://www.allianceboots.com/

Home Retail Group	http://www.homeretailgroup.com/
Kingfisher Group	http://www.kingfisher.com/

Компании Великобритании входящие в индекс FTSE 100	
Aberdeen Asset Management	http://www.aberdeen-asset.com/
Admiral Group	http://www.admiralgroup.co.uk/
Aggreko plc	http://www.aggreko.co.uk/
Anglo American	http://www.angloamerican.com/
ARM Holdings plc	http://www.arm.com/
Ashtead Group plc	http://www.ashtead-group.com/
Associated British Foods plc	http://www.abf.co.uk/
AstraZeneca plc	http://www.astrazeneca.co.uk/
Aviva plc	http://www.aviva.com/
Babcock International Group	http://www.babcockinternational.com/
BAE Systems plc	http://www.baesystems.com/
Barclays plc	http://www.barclays.com/
Barratt Developments plc	http://www.barrattdevelopments.co.uk/
BG Group plc	http://www.bg-group.com/
BHP Billiton plc	http://www.bhpbilliton.com/
BP Plc	http://www.bp.com/
British American Tobacco plc	http://www.bat.com/
British Land Co plc	http://www.britishland.com/
British Sky Broadcasting Group plc	http://www.sky.com/
BT Group plc	www.bt.com/
Bunzl plc	http://www.bunzl.com/
Burberry Group plc	http://www.burberryplc.com/
Capita plc	http://www.capita.co.uk/
Carnival plc	http://www.carnivalcorp.com/
Centrica plc	https://www.centrica.com/
Coca-Cola HBC AG	http://www.coca-colahellenic.com/
Compass Group plc	http://www.compass-group.com/
CRH plc	http://www.crh.com/
Diageo plc	http://www.diageo.com/
easyJet plc	http://corporate.easyjet.com/
Experian Plc	http://www.experianplc.com/
Fresnillo	http://www.fresnilloplc.com/
Friends Life Group Ltd	http://www.friendslife.com/
G4S Plc	http://www.g4s.com/
GKN plc	http://www.gkn.com/
GlaxoSmithKline plc	http://www.gsk.com/uk
Glencore plc	http://www.glencore.com/
Hammerson	http://www.hammerson.com/
Hargreaves Lansdown plc	http://www.hl.co.uk
HSBC Holdings plc	http://www.hsbc.com/
IMI plc	http://www.imiplc.com/
Imperial Tobacco Group	http://www.imperial-tobacco.com/
InterContinental Hotels Group plc	http://www.ihgplc.com/
International Consolidated Airlines Group SA	http://www.iairgroup.com/
Intertek Group plc	http://www.intertek.com/uk/
ITV plc	http://www.itvplc.com/

Johnson Matthey Plc	http://www.matthey.ru/
Kingfisher	http://www.kingfisher.com/
Land Securities Group plc	http://www.landsecurities.com/
Legal & General Group plc	http://www.legalandgeneralgroup.com/
Lloyds Banking Group plc	http://www.lloydsbankinggroup.com/
London Stock Exchange Plc	http://www.londonstockexchange.com/
Marks & Spencer Group plc	http://www.marksandspencer.com/
Meggitt	http://www.meggitt.com/
Melrose Industries plc	http://www.melroseplc.net/
Mondi Plc	http://www.mondigroup.com/
Morrison (Wm) Supermarkets	http://www.morrisons.com/
National Grid	http://www.nationalgrid.com/uk/
Next plc	http://www.nextplc.co.uk/
Old Mutual Plc	https://www.oldmutual.com/
Pearson plc	http://www.pearson.com/
Persimmon plc	http://www.persimmonhomes.com/
Petrofac	http://www.petrofac.com/
Prudential plc	http://www.prudential.co.uk/
Randgold Resources	http://www.randgoldresources.com/
Reckitt Benckiser Group Plc	http://www.rb.com
Reed Elsevier Plc	http://www.reedelsevier.com/
Rexam plc	http://www.rexam.com/
Rio Tinto plc	http://www.riotinto.com/
Rolls Royce Holdings Plc	http://www.rolls-royce.com/
Royal Bank of Scotland Group plc	http://www.rbs.com/
Royal Dutch Shell Plc A Shares	http://www.shell.com/
Royal Mail PLC	http://www.royalmail.com/
RSA Insurance Group	http://www.rsagroup.com
SABMiller plc	http://www.sabmiller.com/
Sage Group plc	http://www.sage.com/
Sainsbury (J) plc	http://www.j-sainsbury.co.uk/
Schroders plc	http://www.schroders.com/
Severn Trent Plc	http://www.severntrent.com/
Shire plc	http://www.shire.com/
Smith & Nephew plc	http://www.smith-nephew.com/
Smiths Group Plc	https://smiths.com/
Sports Direct Intl Plc	http://www.sportsdirectplc.com/
SSE plc	http://sse.com/
Standard Chartered plc	https://www.sc.com/
Standard Life plc	http://www.standardlife.com/
Tesco plc	http://www.tescopl.com/
Travis Perkins plc	http://www.travisperkinsplc.co.uk/
TUI Travel Plc	http://www.tuitravelplc.com/
Tullow Oil plc	http://www.tulloil.com/
Unilever plc	http://www.unilever.com/
United Utilities Group Plc	http://www.unitedutilities.com/
Vodafone Group plc	http://www.vodafone.com/
Weir Group plc	http://www.weir.co.uk/
Whitbread plc	http://www.whitbread.co.uk/
William Hill plc	http://www.williamhillplc.com/
Wolseley plc	http://www.wolseley.com/

9. Специфические особенности ведения бизнеса в Великобритании, включая культурные и деловые аспекты

Великобритания знаменита своей яркой историей и сильными традициями, сформировавшимися под влиянием колониальной империи, а также конституционной монархии. Для того, чтобы успешно работать с британскими деловыми кругами, рекомендуется соблюдать несколько важных правил:

Структура и иерархия в британских компаниях:

- современные британские компании имеют относительно «горизонтальную» иерархическую структуру. Принципиальное различие проводится между менеджерами и остальными служащими (в Великобритании слово «менеджер» означает «руководитель»). Менеджеры обычно отвечают за серьезный участок работы и управляют отделом, департаментом либо целой службой);

- в основном центральным органом, принимающим решения, является совет директоров. Самые ответственные решения всегда в Великобритании принимаются на самом «верху».

Рабочие моменты:

- в соответствии с британским бизнес-протоколом, пунктуальность очень важна на любой деловой встрече, приеме или ужине;

- назначать деловую встречу принято заранее (иногда за месяц);

- британцы склонны следовать установленным правилам, поэтому принятие решения часто становится весьма долгим процессом.

Практические моменты:

- деловые встречи в Великобритании часто структурированы и упорядочены, но тем не менее, не очень формальны - начинаются и заканчиваются они обычно с общих разговоров;

- все коллеги и партнеры почти сразу переходят на обращение по имени. Исключение составляют только представители высшего руководства. Тем не менее, всегда ждите, пока Вам предложат обращаться друг к другу по имени - не нужно делать это первым;

- визитки являются важным атрибутом встречи, ими обычно обмениваются в начале заседания, при знакомстве;

- переговоры и принятие решений являются открытыми и гибкими. Ваши британские партнеры будут всячески способствовать успеху сделки.

Британский деловой этикет:

- при встрече не забывайте пожать руки вашим партнерам. Это считается вежливым;

- уважайте личное пространство. Британцы очень ценят это - держите приемлемую дистанцию;

- рекомендуется смотреть прямо в глаза вашим британским партнерам, однако такой взгляд должен продолжаться минимальное количество времени, в противном случае, это будет считаться невежливым или грубым;

- не задавайте вашим британским коллегам личных вопросов относительно их прошлого, дохода или места их проживания;

- не нужно недооценивать важность чувства юмора во всех аспектах деловой жизни в Великобритании;

- не забывайте, что инструкции часто маскируются под вежливые просьбы.

Важные мелочи:

- в соответствии с британским деловым этикетом, при входе в комнату или здание пропустите вперед старшего по должности. В Великобритании принято уважать звания;

- сложенные руки во время деловой встречи являются для британцев знаком скуки, они могут подумать, что Вы не заинтересованы в обсуждаемом вопросе;

- число 13 среди британцев считается исключительно несчастливой;

- если Вас пригласили домой к кому-либо из ваших британских коллег, приходите спустя 10-20 минут от назначенного времени. Появляться раньше времени, указанного в приглашении, считается невежливым;

- не стоит игнорировать ссылки по поводу одежды в приглашениях. Пометка formal предполагает, что дамы будут одеты в костюм или платье, а мужчины - в деловой костюм. Пометка casual разрешает Вам появиться в джинсах и любой другой неформальной одежде (в пределах разумного). В Великобритании не стоит появляться в одежде из натурального меха, в манто и шубах. Движение в защиту животных здесь настолько сильно, что даже знаменитые королевские гвардейцы теперь носят шапки из искусственного меха вместо традиционных медвежьих.

Следует учитывать, что английский бизнесмен - это человек высокой культуры, эрудит и профессионал. Чаще всего эти люди имеют широкий круг интересов не только в сфере экономики и финансов, но также связанных с искусством, спортом и литературой. Британские бизнесмены считаются одними из самых квалифицированных в мире.